

Estimado inversor: Al mismo tiempo que les dirijo esta carta, se convoca la Junta General ordinaria de la Sociedad, a la que se someten las cuentas del ejercicio 2014. Estas cuentas son ya comparables con las del ejercicio anterior, primero en el que se incorporó al perímetro de consolidación la filial Exis. También son comparables con el Plan de Negocio 2014-2015, presentado al mercado en junio de 2014.

En cuanto a los resultados y sus comparaciones, señalar que **el crecimiento del Grupo Altia ha sido del 19%** con respecto a 2013 y se ha pasado de 45,2 Mn€ de facturación en el ejercicio anterior a **54,1 Mn€ en 2014**. La cifra de negocio alcanzada representa un 9% más de lo previsto en el Plan de Negocio, que era de 49,4 Mn€.

Al crecimiento han contribuido la incorporación de nuevos negocios recurrentes y de tamaño considerable, la maduración de las inversiones acometidas en 2013 y la mejora en la posición comercial en grandes cuentas del Sector TI. Se produce también un incremento en los resultados. El EBITDA pasa de 5,24 Mn€ en 2013 a 7,19 Mn€ en 2014 (un 37% más). El incremento es un 17% superior al proyectado en el Plan (6,14 Mn€). Finalmente, el resultado antes de y después de impuestos ha sido, respectivamente, de 5,62 Mn€ y 4,50 Mn€. Éste último es un 51% mayor del obtenido en 2013 (2,98 Mn€). **En relación con el Plan de Negocio, el Beneficio Neto mejora un 38% sobre lo proyectado (3,25 Mn€).**

En la documentación financiera elaborada por la Sociedad y que se pone a disposición del mercado se profundiza en el análisis económico-financiero. Lo que pretendo transmitir en esta carta es distinto y más relacionado con lo cualitativo y con lo que hacemos todos los días del año.

Cuando escribo esta carta, en la organización ya hemos dejado de mirar hacia atrás para recrearnos en las cifras. En realidad mirar a los logros del pasado no es una práctica habitual de Altia. Sin dejar de agradecer el esfuerzo de todos, sin dejar de pensar en lo que pudimos hacer mejor y con la relativa seguridad de tener una base sólida sobre la que seguir nuestro camino, nuestra mente ya está desde hace tiempo en la consecución de los objetivos del 2015 y de los próximos años.

Mantener la ilusión, plantearnos metas

Esa mirada al futuro coexiste con la tensión diaria y continua en todas las facetas de la gestión. Debemos mantener la ilusión, plantearnos metas, comprobar cómo se comporta el mercado, intentar prever qué es lo que van a demandar los clientes, pero casi en unidad de acto solucionar los problemas diarios, no siempre tan atractivos como la estrategia.

Destinaremos de la tesorería del grupo sólo un 24,44% del beneficio neto del ejercicio para proponer un dividendo de 1.1Mn€ (0,16 € por acción). El resto de la caja neta generada en el ejercicio y la que procedía de ejercicios anteriores se destina al negocio, con el compromiso de mantener el rigor de siempre, reducir más aún la deuda y poder aprovechar adecuadamente las oportunidades de negocio que se nos plantean y encajen con nuestro proyecto.

Aunque entendemos que se perciben síntomas de una recuperación económica, sabemos que no están alcanzando a todas las familias. Con nuestro deseo de que pronto se generen, reciban un cordial saludo.

Altia ha facturado 54,1 millones de euros en 2014, lo que supone un crecimiento del 19%

Destinaremos un 24,44% del beneficio neto del ejercicio para proponer un dividendo de 1.1 millones de euros



Constantino Fernández Pico
Presidente del Consejo de Administración