



INFORME ECONÓMICO

PRIMER SEMESTRE 2024



INDICE

1. BREVE DESCRIPCIÓN DEL GRUPO	4
2. RESUMEN GENERAL DEL PRIMER SEMESTRE DE 2024	6
3. ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS	12
4. ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INDIVIDUALES	21
5. ANÁLISIS DEL GRADO DE CUMPLIMIENTO DEL PLAN DE NEGOCIO 2023-2024	24
6. ANEXOS	31

ALTIA CONSULTORES, S.A.

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 6/2023, de 17 de marzo, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento Growth de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y sus administradores.

El siguiente informe tiene como objetivo:

- (i) Hacer una breve descripción del Grupo
- (ii) Presentar los estados financieros del Primer Semestre del 2024
- (iii) Realizar una comparativa con el mismo periodo del año anterior
- (iv) Analizar el grado de cumplimiento de acuerdo al Plan de Negocio 2023-2024 publicado el 29 de junio de 2023

La información relativa a los estados financieros intermedios y su comparativa hacen referencia a datos consolidados e individuales.

BREVE DESCRIPCIÓN DEL GRUPO

Altia Consultores, S.A. (Altia) es la cabecera del Grupo Altia y su actividad se enmarca dentro del sector de Tecnologías de la Información (TIC) dividiendo su actividad en siete líneas de negocio. Además, cotiza en el segmento BME Growth de BME MTF Equity desde el 1 de diciembre del 2010, en donde destaca por ser la compañía cotizada más longeva del mercado BME Growth:

DATOS 1S2024

3.567
Empleados

+30 años
Experiencia

10
Países

128,4M€
Ingresos

11,8M€
EBITDA

2,9M€
DFN

BME Growth Altia

-Ticker (Bloomberg): ALC SM
-Mk Cap a 30.06.2024: 330M€
-Cotización a 30.06.2024: 4,80€/acción

Fuente: Datos Bloomberg (precios ajustados al split de abril del 2023)

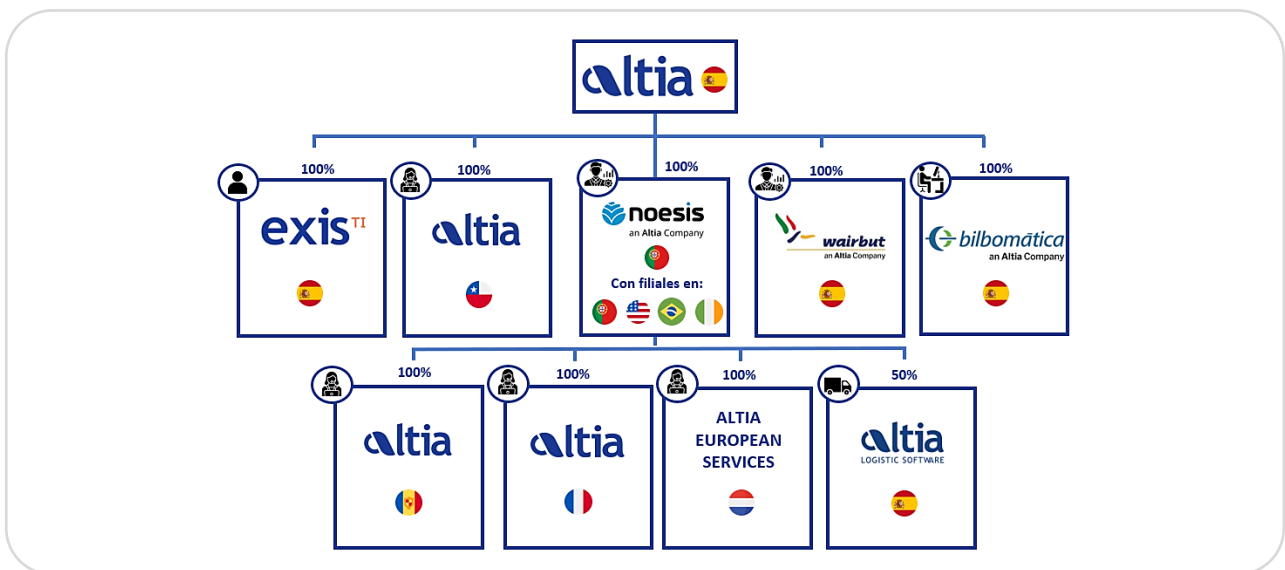
7 líneas de negocio:

1. Outsourcing y mantenimiento
2. Desarrollo Aplicaciones Informáticas
3. Servicios Gestionados
4. Suministro Hardware y Software
5. Implantación soluciones informáticas
6. Consultoría tecnológica
7. Soluciones Propias

Desglose por línea de negocio 1S2024:

Desglose por zona geográfica 1S2024:

La matriz del Grupo de empresas que forma parte del **Grupo Altia** es **Boxleo TIC S.L.**, que posee a fecha de 30 de junio de 2024 el 80,91% del capital social de Altia. La estructura del **Grupo Altia** a dicha fecha es la siguiente:



* En el primer semestre de 2024 se disolvió la sociedad Altia Consultores Sociedade Unipersonal, L.D.A., registrada en Portugal, que carecía de actividad.

** El 22 de agosto de 2024 con la inscripción en el Registro Mercantil, se completó el proceso de fusión por absorción de Wairbut por Altia. Esta fusión tiene como objetivo concentrar la actividad en el sector público en la zona de Madrid bajo la marca Altia, simplificar la estructura administrativa y generar sinergias y ahorros de costes. Más detalles en el apartado Hitos significativos posteriores al cierre del 30 de junio de 2024.

Altia enfoca su actividad comercial hacia grandes clientes, aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o con un alto potencial de implantación de proyectos TIC. Dentro del Grupo existe una elevada conciencia corporativa sobre que las inversiones que sus clientes realicen, tengan el retorno esperado. En este sentido, **el Grupo Altia ha acompañado con éxito a sus clientes en sus procesos de transformación digital en los +30 años** de historia.

Por otra parte, Altia no concibe su modelo de negocio sin tener presente el **desarrollo profesional y humano de sus empleados y colaboradores** y la creación de valor para todos sus grupos de interés (clientes, empleados, accionistas, administraciones públicas, inversores y supervisores). El Grupo tiene presencia en España a través de los centros de actividad que mantiene en Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Valencia, Canarias, Cataluña, Navarra y Baleares y a nivel internacional en Chile, Andorra, Portugal, Brasil, Holanda, Irlanda, Francia y EEUU.

RESUMEN GENERAL DEL PRIMER SEMESTRE DE 2024

CONTEXTO ECONÓMICO

Durante este primer semestre de 2024 y hasta la fecha de elaboración de este informe, la economía ha continuado la senda de crecimiento de 2023. Aunque es cierto que el crecimiento del PIB se ha ralentizado ligeramente en comparación con el año anterior, esto se debe en parte a los altos tipos de interés impuestos por los principales Bancos Centrales como parte de la política monetaria destinada a controlar la inflación.

Estas medidas han empezado a dar sus frutos en el primer semestre de 2024. Durante ese periodo se ha observado una moderación en el aumento de los precios, lo que ha llevado a los Bancos Centrales a comenzar a reducir gradualmente los tipos de interés. El pasado mes de junio, el BCE recortó el tipo de interés de financiación en 25 puntos básicos, situándolo en un 4,25%, en septiembre lo recortó de nuevo hasta situarlo en un 3,65%, y en octubre lo ha vuelto a recortar otros 25 puntos básicos, hasta fijar el tipo de interés de financiación en el 3,40%. Casi todos los análisis indican que esta tendencia va a continuar.

Independientemente de la situación económica y financiera mundial, las empresas no han reducido sus inversiones en tecnologías TIC. Al contrario, estas han seguido incrementando su adopción de soluciones tecnológicas avanzadas, como parte de sus estrategias para optimizar la eficiencia operativa, reducir sus costes y mantener su competitividad en el mercado. Las tecnologías de la información y de la comunicación se han consolidado como un elemento clave para abordar los retos económicos actuales y, de esta manera, asegurar un crecimiento sostenible de las organizaciones.

EVOLUCIÓN DEL SECTOR DE SERVICIOS TIC

Los registros del barómetro TIC Monitor, elaborado por el Centro de Predicción Económica (CEPREDE), muestran que las empresas del sector TIC en España han mantenido un crecimiento notable a pesar del ambiente de incertidumbre.

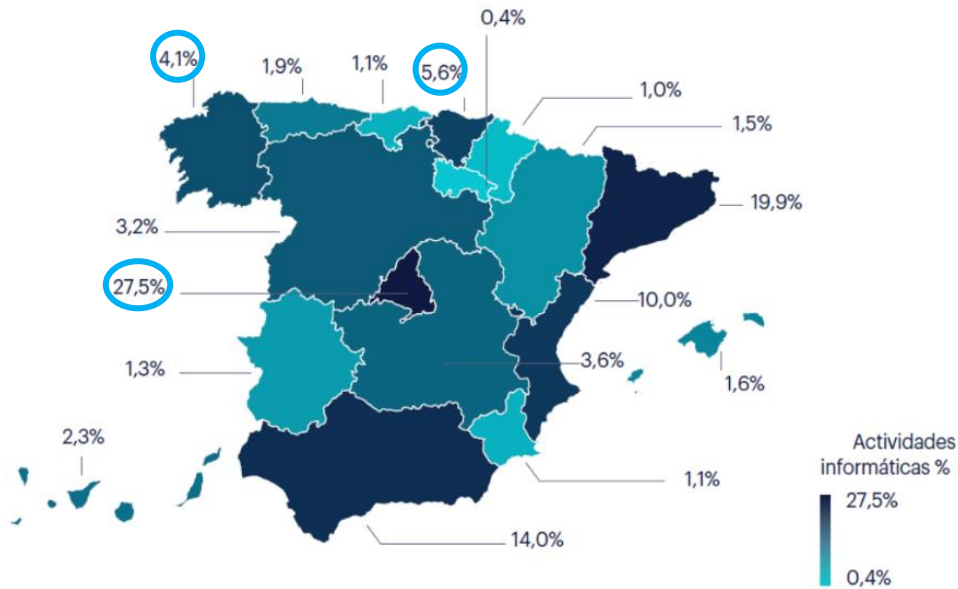
Los datos obtenidos a lo largo del primer semestre de 2024 indican que el sector de servicios digitales ha experimentado un crecimiento medio del +10% en comparación con el mismo periodo del año anterior. Si se considera el ajuste por variación de precios, esto se traduce en un incremento del +6% en la cifra de negocios.

Según datos del citado barómetro, la demanda de talento tecnológico continúa siendo elevada, aunque no ha mostrado picos tan marcados como en los años anteriores. Aun así, la generación de empleo en el sector sigue siendo positiva, con un aumento del +4,1% en los primeros meses del año y una tasa interanual del +3,7% en junio. Este dinamismo en la contratación supone más del doble del promedio del resto de actividades de servicios, que se sitúa en un 1,6%.

Por su parte, Randstad Research en su informe Mercado de Trabajo en el Sector de Telecomunicaciones e IT|2024 publicado el pasado mes de septiembre, señala que el sector TIC en España, altamente profesionalizado, cuenta con más de 661.000 personas empleadas en el segundo trimestre de 2024, lo que representa un 2,9% del empleo nacional. La distribución del empleo en este sector se mantiene estable: más del 75% corresponde a actividades informáticas (IT), seguidas por las telecomunicaciones, que concentran en torno al 20%, y los servicios de información, que suponen el 5% restante.

Como se observa en el siguiente gráfico de distribución del empleo por comunidades autónomas, Madrid y Cataluña lideran en actividad TIC, con un 27,5% y 19,9%, respectivamente. El País Vasco, con un 5,6% de los ocupados en ese sector, y Galicia, con un 4,1%, se posicionan de manera competitiva y relevante en quinta y sexta posición respectivamente en el ranking de comunidades autónomas. Precisamente en Madrid, País Vasco y Galicia es donde se concentra el grueso de los profesionales del Grupo Altia en España.

Mapa de ocupados en Actividades Informáticas España – 2Q2024



Fuente: Ranstad Research Informe Mercado de trabajo en el sector de Telecomunicaciones e

Más allá de datos estadísticos concretos, el sector TIC en España muestra un crecimiento sostenido, impulsado por la digitalización, la expansión de diferentes tipos de tecnologías y la inteligencia artificial. Por eso, se espera que el empleo en el sector continúe aumentando, con una demanda destacada de profesionales en ciberseguridad, desarrollo de software y análisis de datos.

Además, las inversiones en infraestructuras y startups tecnológicas posicionan a España como un hub tecnológico en Europa, especialmente en ciudades como Madrid y Barcelona. La Agenda España Digital 2025 y los fondos europeos apoyan la mejora de competencias digitales y el impulso a la sostenibilidad tecnológica, elementos clave para garantizar la competitividad del sector a largo plazo. En definitiva, Altia y sus filiales se encuentran bien posicionadas en un sector que lleva años funcionando de una manera destacada, significativamente mejor que la media del resto de sectores.

EL GRUPO EN EL PRIMER SEMESTRE DE 2024

La evolución del grupo en los primeros seis meses de 2024 ha sido positiva en términos generales. Las principales cifras financieras muestran un crecimiento de los ingresos (+10,9%), aunque con un deterioro moderado del EBITDA y del Beneficio Neto en comparación con el mismo periodo del año anterior, explicado principalmente por un incremento de costes de personal necesarios para desarrollar la actividad presente y futura de la organización y, adicionalmente, una mayor venta de hardware, donde normalmente se obtienen menores márgenes que en servicios. Al compararse con los objetivos establecidos en el plan de negocio 2023-2024, los ingresos alcanzan un 54,0% de cumplimiento, lo que representa un exceso de cumplimiento del +4% en lo que va de año. Sin embargo, tanto el EBITDA como el Beneficio Neto se encuentran por debajo de los objetivos del primer semestre asumiendo una generación lineal del margen a lo largo del ejercicio. En condiciones normales, dado el comportamiento tradicional de los segundos semestres, y con la prudencia debida, es altamente probable que las principales magnitudes de rentabilidad (EBITDA y BN) mejoren su ejecución con respecto a los resultados obtenidos en el primer semestre.

Evolución de las principales magnitudes durante el primer semestre del año:

Cifras en €'000

P&G	1S'2023	1S'2024	Var. %
Ingresos	115.866	128.448	10,9%
Margen bruto	86.599	94.481	9,1%
% Margen Bruto	74,7%	73,6%	
EBITDA	12.496	11.766	-5,8%
% Margen EBITDA	10,8%	9,2%	
Beneficio neto	7.246	7.008	-3,3%
% Margen Neto	6,3%	5,5%	
Balance	31.Dic.2023	1S'2024	Var. %
Activos totales	153.158	153.183	0,0%
Tesorería (incluye IFT)	23.956	21.145	-11,3%
Pasivos totales	79.716	74.172	-7,0%
Deuda financiera (incluye provisiones)	26.186	24.090	-8,0%
Patrimonio neto	73.442	79.011	7,6%
DFN	2.230	2.945	716
DFN/EBITDA	x 0,1	x 0,3	

Plan de negocio 2023-24

FY2024E	% Cumplim.
237.933	54,0%
183.339	51,5%
26.379	44,6%
17.279	40,6%
FY2024E	% Cumplim.
148.660	103,0%
20.068	103,8%
62.788	118,1%
21.113	114,1%
85.872	92,0%
380	775,1%
x 0,0	

- Se han alcanzado unos ingresos de 128,4 millones de euros, un +10,9% con respecto al 1S2023, cumpliendo las previsiones del año. Es un desempeño positivo, principalmente por una mayor demanda de servicios de 'Outsourcing y mantenimiento' y 'Suministro Hardware y Software'.
- El EBITDA por su parte, ha presentado una caída del -5,8% en términos absolutos con respecto al periodo 1S2023, con un margen del 9,2% frente al 10,8% del período anterior, por un incremento de los costes de personal, necesarios para la continuidad de la actividad y la puesta en marcha de los planes de crecimiento del

Grupo y, en menor medida, por mayores ventas de hardware, que sistemáticamente van acompañadas de márgenes menores.

- En términos de Beneficio Neto, la cifra ha disminuido un -3,3% con respecto al 1S2023 con un margen neto del 5,5% comparado con el 6,3% obtenido en el mismo periodo del año anterior y el 7,3% previsto en el Plan de Negocio 2023-2024.
- El tamaño del Balance sigue siendo el mismo que a cierre de 2023 y el Patrimonio Neto ha aumentado un 7,6% hasta los 79 millones de euros.
- La Deuda Financiera Neta del Grupo se ha incrementado con respecto al cierre de 2023, manteniendo un modesto apalancamiento de 0,3x DFN/EBITDA, algo que históricamente ha ocurrido en el primer semestre de cada año.

En el Punto 3 se analizarán en detalle estas cifras y su comparación con el mismo periodo de 2023, así como el grado de avance a 30 de junio 2024, con respecto al Plan de Negocio 2023-2024 presentado el 29 de junio de 2023.

PRINCIPALES ACONTECIMIENTOS DEL PRIMER SEMESTRE DE 2024

- **Información Financiera del ejercicio 2023.** Con fecha 22 de abril de 2024, Altia publicó los estados financieros consolidados e individuales, así como el informe de auditoría y memoria de la información financiera anual correspondiente al ejercicio terminado en 31 de diciembre de 2023.
[Información Financiera Anual 2023](#)
- **Publicación de la Memoria de Sostenibilidad 2023.** Con fecha 22 de abril de 2024 la Compañía publicó la Memoria de Sostenibilidad 2023, que había sido aprobada por el Consejo de Administración en la sesión celebrada el día 27 de marzo de 2024. La Memoria recoge los principales avances y los resultados de los compromisos asumidos por el Grupo durante el ejercicio 2023 a nivel Social, Económico, Ambiental y Ético, y muestra su compromiso con la transparencia en la gestión e información a todos los grupos de interés. La Memoria contiene asimismo las menciones exigidas en la legislación mercantil para el estado de información no financiera y forma también parte, como documento adjunto, del Informe de Gestión Consolidado de los estados financieros de 2023.
[Memoria de Sostenibilidad 2023](#)
- **Distribución de dividendos.** A la vista de los resultados obtenidos en el ejercicio 2023, y de la tesorería disponible, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 23 de mayo de 2024 acordó la distribución de un dividendo total con cargo a los beneficios netos de ese ejercicio 2023 de 0,050€ por acción. Un importe de 2.063.455,50 euros se pagó como dividendo a cuenta el 13 de diciembre de 2023. La diferencia tuvo la consideración de dividendo complementario y su devengo se produjo a favor de los titulares de las acciones de la Sociedad al cierre del mercado el día 5 de junio de 2024. El pago se efectuó al día siguiente, 6 de junio de 2024. Como en años anteriores, la intención de Altia, sin estar obligada estatutariamente a ello, ha sido mantener una política de retribución a los accionistas a través del reparto de dividendos, pero siempre de una

manera conservadora, con parte de la caja generada en el ejercicio previo al reparto como única fuente de dividendo y sin poner en riesgo sus planes de crecimiento actuales y de futuro. La entidad pagadora del dividendo fue Bankinter, S.A.

[OIR Dividendo complementario resultados 2023](#)

HITOS SIGNIFICATIVOS POSTERIORES AL CIERRE DEL 30 DE JUNIO DE 2024

- **Fusión con Wairbut, S.A.U.:** Con fecha 28 de junio de 2024, Altia y Wairbut, S.A.U. iniciaron los trámites para la fusión por absorción de Wairbut por parte de Altia. Esta fusión tuvo como objetivo concentrar la actividad en el sector público en la zona de Madrid bajo la marca Altia, simplificar la estructura administrativa y generar ahorros de costes. Al ser Wairbut una sociedad participada al 100% por Altia, la operación se realizó de manera simplificada, conforme a lo establecido en el artículo 53 del Real Decreto-Ley 5/2023.

A fecha de 22 de agosto de 2024 se publicó el anuncio de la inscripción de la fusión en el Registro Mercantil, que completó el proceso:

[OIR Fusión con Wairbut, S.A.U](#)

EVOLUCIÓN DE LA ACCIÓN

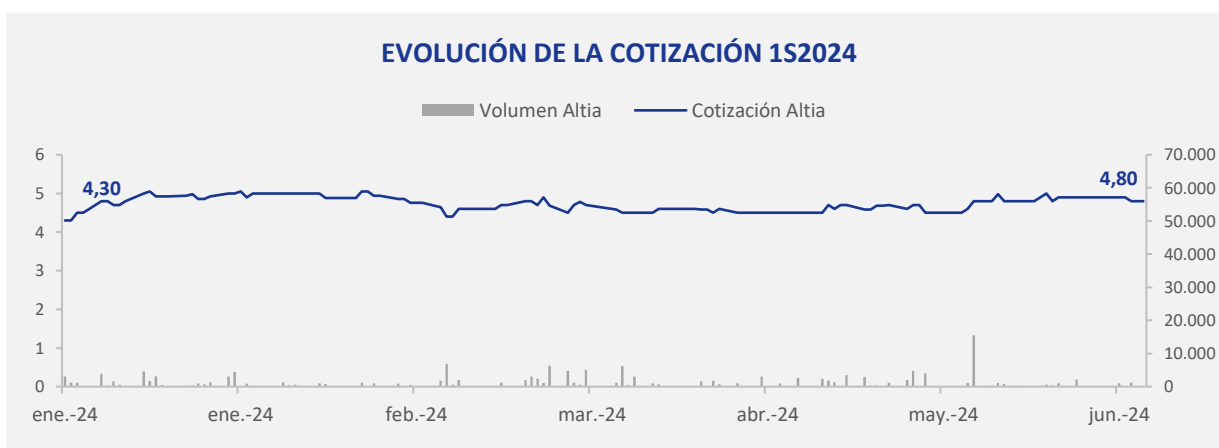
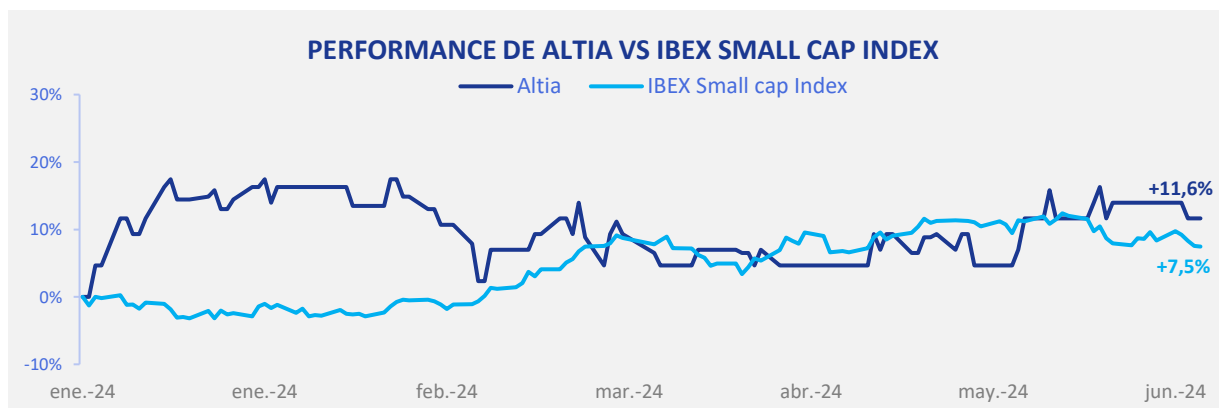
Altia cotiza en el segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante BME Growth, y anteriormente denominado Mercado Alternativo Bursátil, MAB-EE) desde el 1 de diciembre de 2010, siendo actualmente la compañía ‘decana’ de este segmento del mercado.

Durante el primer semestre del ejercicio 2024, la cotización ha incrementado su valor en un +11,6%, pasando de los 4,3€ a cierre del 2023, a los 4,8€ a 30 de junio de 2024. Se alcanzó el máximo semestral de 5,05€ en los meses de enero y febrero de 2024.

A partir del máximo, la cotización ha sufrido leves fluctuaciones a lo largo de este semestre, manteniéndose aun así en valores superiores a los de 2023. La capitalización bursátil a final del primer semestre del 2024 se encuentra en torno a los 330 millones de euros y consolida a Altia como una de las compañías de BME Growth de mayor tamaño.

DATOS HISTÓRICOS ACCIÓN	2022	2023	1S'2024
PRECIO CIERRE (€)	2,6	4,3	4,8
MAX. (€)	2,9	4,8	5,1
MIN. (€)	2,3	2,6	4,3
VWAP (€)	2,6	11,4	4,7
EFFECTIVO MEDIO DIARIO (€)	100.470	66.911	59.384
VOLUMEN MEDIO DIARIO	38.900	20.968	21.808
NÚMERO DE ACCIONES ('000)	68.782	68.782	68.782
CAPITALIZACIÓN (€M)	179	293	330

Fuente: Bloomberg



Fuente: Bloomberg

ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados se presentan de acuerdo a la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34 sobre Información Financiera Intermedia. El ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020 fue el primero en el que el Grupo presentó cuentas anuales consolidadas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE). Con anterioridad, el Grupo presentaba los estados financieros intermedios consolidados de acuerdo con las normas y principios contables establecidos en el Plan General de Contabilidad (PGC) aprobado por el Real Decreto 1514/2007.

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados correspondientes al periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2024 no incluyen toda la información y desgloses adicionales requeridos en unas cuentas anuales consolidadas y, para su correcta interpretación, deben ser leídos junto con las cuentas anuales consolidadas del Grupo Altia correspondientes al ejercicio 2023. El Grupo formula sus cuentas anuales consolidadas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE).

La siguiente tabla recoge el conjunto de sociedades que consolidan por integración global a 30 de junio de 2024 en Altia Consultores, S.A. y el porcentaje de participación en las mismas:

Sociedades que consolidan Altia Consultores, S.A.	% Participación
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A.U.	100%
Altia Consultores S.A. Agencia en Chile	100%
Noesis Global SGPS, S.A. (Grupo Noesis)	100%
<i>Noesis Consultadoria em Sistemas Informáticos, S.A.</i>	100%
<i>Noesis Consulting B.V.</i>	100%
<i>Noesis US Corp.</i>	100%
<i>Noesis Consultadoria Programação de Sistemas Informáticos Ltda.</i>	100%
Bilbomática, S.A.U.	100%
Altia Andorra, S.L.U.	100%
Altia France, S.A.S.	100%

La obligación de presentar cuentas consolidadas corresponde a Boxleo Tic, S.L. por lo que Altia estaría dispensada según lo establecido en el artículo 43.2 del Código de Comercio. No obstante, se ha decidido, por mayor transparencia, que el grupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolide también sus cuentas y que sea éste el perímetro de cotización.

En 2022 se aplicó por primera vez el método de la participación o puesta en equivalencia a la participación del 50% que el Grupo mantiene en la sociedad Altia Logistic Software, S.L. Según los acuerdos contractuales entre los socios que rigen las decisiones en la Junta General y el órgano de administración de Altia Logistic Software, S.L., los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que el Grupo tiene control conjunto sobre dicha entidad, motivo por el cual se ha aplicado el método de puesta en equivalencia, sin que el mismo haya tenido un impacto significativo sobre el patrimonio neto consolidado condensado.

En los estados financieros que se analizan en el presente informe, no se incluyen los de International Noesis Consulting Limited, ni Altia European Services, B.V., por no tener un interés significativo por su volumen o por ausencia de actividad.

En el primer semestre de 2024 se disolvió la sociedad Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A, registrada en Portugal, excluida del perímetro de consolidación en ejercicios anteriores al carecer de actividad.

Con fecha 28 de junio de 2024, los Órganos de Administración de Altia y Wairbut, S.A. aprobaron la fusión por absorción de Wairbut por parte de Altia. Las cuentas de Wairbut se incluyen dentro de las de Altia desde 1 de enero de 2024 según indica la normativa contable.

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS – CONSOLIDADA

Cifras en ('000€)

P&G	1S'2023	1S'2024	Var. %
Ingresos	115.866	128.448	10,9%
Costes Directos	29.267	33.967	16,1%
Margen Bruto	86.599	94.481	9,1%
<i>% Margen Bruto</i>	74,7%	73,6%	
Otros Ingresos	385	454	18,1%
Gastos de Personal	68.375	77.403	13,2%
<i>% sobre Ventas</i>	59,0%	60,3%	
Gastos de Explotación	6.112	5.767	-5,7%
EBITDA	12.496	11.766	-5,8%
<i>% sobre Ventas</i>	10,8%	9,2%	
Amortizaciones y deterioro	1.840	1.853	0,7%
EBIT	10.656	9.913	-7,0%
<i>Margen EBIT</i>	9,2%	7,7%	
Resultado Extraordinario	-262	167	163,5%
Resultado Financiero	-469	-534	13,8%
EBT	9.925	9.546	-3,8%
<i>Impuesto de Sociedades</i>	2.679	2.538	-5,3%
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	27,0%	26,6%	
Beneficio Neto	7.246	7.008	-3,3%
<i>Margen Neto</i>	6,3%	5,5%	

- Los ingresos alcanzaron los 128,4 millones de euros, un +10,9% con respecto al 1S2023. Esto se debe a un incremento en la mayor parte de las líneas de negocio, en especial en 'Outsourcing y Mantenimiento', la principal actividad del Grupo (+14,7%) y en 'Suministro Hardware y Software' (+76,0%). La aplicación de la norma IFRS sobre reconocimiento de ingresos que obliga a desglosar los mismos por tipología determina que proyectos con actividad en más de una línea de negocio se desglosan ahora por cada línea de negocio. En parte, este efecto explica el crecimiento tan significativo en la línea de 'Suministro Hardware y Software' en este periodo que, en proyectos de cierto tamaño, antes venían incorporados en otras líneas de mayor significación, principalmente, 'Servicios Gestionados' e 'Implantación de soluciones de terceros'.

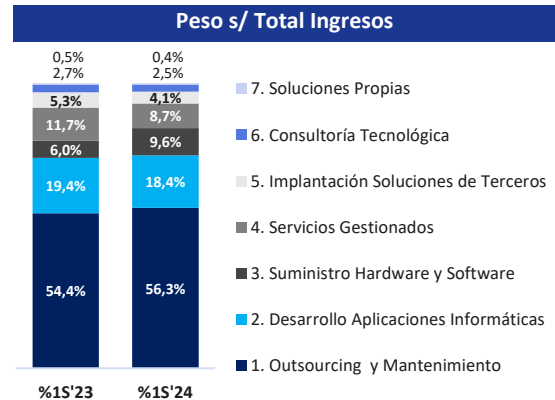
- El Margen Bruto, magnitud contable no relevante en la operativa del negocio, se redujo al 73,6% (vs 74,7% en 1S2023), principalmente por un mayor consumo de Costes Directos (compra de hardware/software y servicios directamente relacionados con los proyectos, subcontratados a terceros (+16,1%)).
- El EBITDA se redujo un -5,8%, situándose en 11,8 millones de euros, principalmente por el aumento en los gastos de personal (+13,2%). Sin embargo, las sinergias en Gastos de Explotación (-5,7%) derivadas de la integración de las nuevas sociedades ayudaron a moderar el impacto.

INGRESOS

El volumen de negocio en el primer semestre de 2024 aumentó un 10,9% en comparación con el mismo periodo de 2023. Este crecimiento confirma que el Grupo Altia mantiene la tendencia positiva observada en años anteriores, que materializa su estrategia a largo plazo, orientada al cliente y a los resultados.

INGRESOS POR LÍNEA DE NEGOCIO

Ingresos por Línea de Negocio ('000€)	1S'2023	1S'2024	Var. %
1. Outsourcing y mantenimiento	63.017	72.300	14,7%
2. Desarrollo Aplicaciones Informáticas	22.508	23.633	5,0%
3. Suministro Hardware y Software	6.979	12.283	76,0%
4. Servicios Gestionados	13.518	11.198	-17,2%
5. Implantación soluciones de terceros	6.181	5.215	-15,6%
6. Consultoría tecnológica	3.105	3.241	4,4%
7. Soluciones Propias	559	576	3,2%
Ingresos totales	115.866	128.448	10,9%



LÍNEAS DE NEGOCIO

1

Outsourcing y Mantenimiento

Continúa siendo la principal línea de negocio y la más estable durante el primer semestre del año, representando un 56,3% de las ventas totales del Grupo. En lo que va de año este negocio ha crecido un +14,7%, respecto al ejercicio anterior, debido a la mayor demanda de servicios de mantenimiento, explotación y gestión operativa de aplicaciones.

Dentro de esta línea se incluyen servicios de externalización, incluyendo el asesoramiento, implantación, monitorización o administración, así como servicios de asistencia técnica avanzada y servicios de mantenimiento de aplicaciones.

2

Desarrollo de Aplicaciones Informáticas

Ha supuesto un 18,4% del total de ingresos, y ha tenido una evolución positiva de +5,0% respecto al mismo período de 2023.

El objetivo de esta línea negocio, además de la correcta ejecución del proyecto o trabajo a desarrollar, es que éste pueda llegar a transformarse en un negocio recurrente a través del mantenimiento (evolutivo, correctivo o ambos) de la aplicación desarrollada, integrándose en la línea de 'Outsourcing y Mantenimiento'.

En esta línea se incluyen servicios de diseño, desarrollo e implantación de sistemas de información a medida según las necesidades del cliente.

3

Suministros Hardware y Software

Con un peso del 9,6% sobre el total de las ventas, ha crecido en un +76,0% con respecto al mismo periodo del 2023.

Dentro de esta línea se incluyen servicios de instalación, integración y mantenimiento postventa de infraestructuras, que aseguran y mejoran la vida útil de las mismas, permitiendo tener bajo control los costes asociados.

Por lo ya explicado, ha habido un trasvase de facturación de la línea de 'Servicios Gestionados' y de 'Implantación de soluciones de terceros', donde la necesidad de hardware y software es elevada, a esta línea de negocio.

4

Servicios Gestionados

Ha supuesto el 8,7% sobre el total de ingresos, reduciéndose en un -17,2% con respecto al ejercicio anterior. La creciente competencia existente en el mercado de este tipo de servicios, está motivando una reducción significativa en los precios y por tanto en la facturación. El efecto indicado en el punto anterior, también explica parte de la reducción producida en relación al mismo periodo del año anterior.

La estrategia continúa siendo especializarse en aquellos servicios de mayor valor añadido en los que los precios no solo se mantienen, sino que pueden incrementarse, dependiendo de la complejidad del servicio que se preste. Esta línea incluye los servicios prestados de ciberseguridad.

5

Implantación Soluciones de terceros

Ha experimentado una reducción del -15,6% respecto al primer semestre del ejercicio anterior, pasando a representar un 4,1% sobre las ventas. Parte de la reducción se explica por el efecto indicado en los puntos anteriores.

Dentro de esta línea se incluye la actividad relacionada con soluciones de terceros en áreas como Analítica de Datos, Inteligencia Artificial o Soluciones Empresariales 'paquetizadas'.

6

Consultoría tecnológica

Actividad poco relevante para el Grupo, que supone un 2,5% del total de ingresos, y que ha crecido un +4,4% durante el periodo analizado.

Esta actividad comprende la elaboración de planes estratégicos, estudios, informes, consultoría tecnológica en general, oficinas técnicas y/o formación especializada.

7

Soluciones propias

Es la línea de negocio con menor actividad para el Grupo, con un 0,4% del total de los ingresos. Ha incrementado su facturación en un +3,4% con respecto al periodo anterior.

En esta línea se incluye la comercialización de las soluciones 'paquetizadas' y productos propios desarrollados por las diferentes compañías y unidades de negocio que componen el Grupo como Altia Mercurio, NTX o Altia Control Tower.

Ingresos por Actividad ('000€)	1S'2023	1S'2024	Var. %	% 1S'23	% 1S'24
Prestación de Servicios	108.887	116.115	6,7%	94,0%	90,4%
Productos	6.979	12.283	76,0%	6,0%	9,6%
Ingresos totales	115.866	128.448	10,9%	100%	100%

Ingresos por Sectores ('000€)	1S'2023	1S'2024	Var. %	% 1S'23	% 1S'24
AA.PP.	54.039	56.561	4,7%	46,6%	44,0%
Industria y Servicios	53.404	61.593	15,3%	46,1%	48,0%
Servicios Financieros	8.423	10.295	22,2%	7,3%	8,0%
Ingresos totales	115.866	128.448	10,9%	100%	100%

Ingresos por Geografía ('000€)	1S'2023	1S'2024	Var. %	% 1S'23	% 1S'24
España	65.750	72.581	10,4%	56,7%	56,5%
Resto Europa	22.881	26.443	15,6%	19,7%	20,6%
Portugal	21.274	25.137	18,2%	18,4%	19,6%
Resto Mundo	5.961	4.287	-28,1%	5,1%	3,3%
Ingresos totales	115.866	128.448	10,9%	100%	100%

OTROS DESGLOSES DE INGRESOS



Por Actividad

El Grupo sigue siendo una empresa principalmente de prestación de **Servicios**, ya que éstos representan el 90,4% de las ventas.

La venta de **Productos**, por su parte, es un elemento no estratégico pero que permite completar el rango de servicios y soluciones ofrecidos a los clientes.



Por tipo de Sectores

Los ingresos realizados en **Administraciones Públicas** (44,0% s/total) se han incrementado un +4,7%.

Los ingresos del sector **Industria** (el otro sector de peso en los ingresos del Grupo, 48,0% s/total), han crecido un +15,3% para pasar a ser en este período de análisis el que representa un mayor volumen del total.

El 8,0% restante de ingresos provienen de **Servicios Financieros**, que han crecido un 22,2%. En este caso consisten en la provisión de servicios especializados como el desarrollo de plataformas tecnológicas para la gestión de riesgos, automatización de procesos financieros, soluciones de ciberseguridad y el mantenimiento de aplicaciones críticas para entidades bancarias y aseguradoras.



Por ubicación Geográfica



Actualmente el 56,5% de los ingresos provienen de **España**, que se han incrementado en un 10,4% tras las incorporaciones y consolidación de negocio de Wairbut y Bilbomática.

Portugal, que supone un 19,6% del total, es el área en el que porcentualmente más incremento ha habido, creciendo un +18,2%.

El **Resto de Europa** supone un 20,6% del total y, clientes del **Resto del Mundo**, constituyen el restante 3,3% de los ingresos.

MARGEN BRUTO

El Margen Bruto ha registrado un crecimiento del +9,1% en comparación con el primer semestre de 2023, alcanzando los 94,5 millones de euros, impulsado principalmente por el incremento de las ventas en un +10,9%. Este crecimiento se basa en un cálculo contable estándar que se deriva únicamente de magnitudes de la cuenta de resultados pero no refleja con precisión el verdadero margen bruto de una empresa de servicios como Altia, ya que no tiene en cuenta aspectos específicos del negocio, como la naturaleza de los contratos, los costes de personal y los costes variables asociados a cada proyecto. Por lo tanto, el análisis de esta magnitud no proporciona conclusiones representativas sobre la ejecución operativa del semestre.

OTROS INGRESOS DE EXPLOTACIÓN

Otros ingresos incluyen, principalmente, servicios diversos al personal y también ingresos relacionados con subvenciones de explotación. Esta partida se incrementa un +18,1% con respecto al primer semestre del 2023, aunque sigue teniendo un peso relativo poco relevante respecto al resto de ingresos.

GASTOS DE PERSONAL

Los Gastos de Personal, principal partida de gasto de la cuenta de resultados del Grupo, suponen un 60,3% sobre el total de los ingresos (59,0% en 1S2023), y se han incrementado en un +13,2% respecto al mismo período del 2023.

Además de seguir manteniendo las iniciativas para retener talento, debido a la elevada competencia en España dentro de este sector, esta magnitud refleja la notable incorporación de personas al Grupo para atender el incremento de negocio presente y futuro. En este sentido, la plantilla media ha seguido incrementándose, pasando de 3.393 empleados a cierre del 2023 a 3.567 en el 1S2024, con un crecimiento del +5,1%.

GASTOS DE EXPLOTACIÓN

En cuanto a la partida de Gastos de Explotación y Estructura, se sigue manteniendo la política de control estricto de los mismos. Estos gastos han supuesto un 4,5% de la cifra de negocios en el primer semestre de 2024 frente al 5,3% en el primer semestre de 2023. Durante el primer semestre del 2024 se han reducido en un -5,7% frente al incremento del 10,9% de la cifra de negocios.

EBITDA, EBIT, EBT y BENEFICIO NETO

El EBITDA ha alcanzado los 11,8 millones de euros, un -5,8% inferior al primer semestre de 2023. Las amortizaciones por su parte, se incrementaron un +0,7% con respecto al primer semestre del 2023. Como consecuencia el EBIT se redujo con respecto al mismo periodo del ejercicio 2023 un -7,7%.

El 'Resultado Extraordinario' se ha incrementado con respecto a 2023, pasando a estar en positivo debido a la obtención de 'Otros resultados' no ordinarios y la disminución de 'Provisiones por operaciones comerciales'. En esta partida se incluyen, en línea de la máxima prudencia con la que opera el Grupo, provisiones relacionadas con la pérdida esperada de créditos comerciales, que son de obligado reconocimiento contable por la aplicación de la norma "NIIF 9 Instrumentos Financieros" así como ingresos y gastos no relacionados con la actividad ordinaria del grupo. Por otro lado, el 'Resultado Financiero' negativo se ha incrementado en un +13,8% con respecto al ejercicio anterior por el mayor coste de la deuda derivada de la renegociación de la deuda por las compras de 2022 en un escenario de tipos más elevados que en ese año.

El EBT, resultado antes de impuestos, ha sido de 9,5 millones de euros, y el Beneficio Neto ha sido de 7,0 millones de euros, un -3,8% y un -3,3% inferiores respectivamente al mismo período del año anterior.

A pesar de estas ligeras reducciones, los resultados del Grupo en el primer semestre de 2024 pueden considerarse satisfactorios. El Grupo ha incrementado un 10,9% su volumen de negocio manteniendo su rentabilidad recurrente, por encima de la media de otras compañías del sector.

BALANCE CONSOLIDADO

A continuación, se analiza el Balance de Situación Consolidado del primer semestre del ejercicio 2024 y su comparativa con el cierre del ejercicio 2023.

Cifras en ('000€)

Balance	31.Dic.2023	1S'2024	Var. %
TOTAL ACTIVO	153.158	153.183	0,0%
Activo No Corriente	59.772	59.711	-0,1%
Inmovilizado Intangible	51.274	51.568	0,6%
Inmovilizado Material	5.134	4.989	-2,8%
Inmovilizado Financiero	1.652	1.589	-3,8%
Activo por Impuesto Diferido	1.712	1.565	-8,6%
Activo Corriente	93.385	93.472	0,1%
Existencias	1.157	1.971	70,3%
Clientes	65.134	67.268	3,3%
Otras Cuentas a Cobrar	696	642	-7,7%
IFT	495	323	-34,7%
Tesorería	23.461	20.821	-11,3%
Periodificaciones	2.442	2.446	0,2%
TOTAL PASIVO	153.158	153.183	0,0%
Patrimonio Neto	73.442	79.011	7,6%
Pasivo No Corriente	15.021	11.780	-21,6%
Provisiones a L/P	52	52	0,0%
Deuda financiera a L/P	14.676	11.442	-22,0%
Pasivo por Impuesto Diferido	294	286	-2,6%
Pasivo Corriente	64.695	62.393	-3,6%
Provisiones a C/P	552	552	0,1%
Deuda Financiera C/P	10.906	12.045	10,4%
Proveedores	20.795	14.894	-28,4%
Otras Cuentas a Pagar	17.560	23.989	36,6%
Periodificaciones	14.881	10.913	-26,7%

Indicadores:	31.Dic.2023	1S'2024	Var.
Deuda Financiera Neta (DFN)	2.230	2.945	716
Deuda Financiera (incluye provisiones)	26.186	24.090	-2.095
Tesorería (incluye IFT)	23.956	21.145	-2.811
Deuda Financiera/FFPP	35,7%	30,5%	
DFN/EBITDA	x 0,1	x 0,3	
Fondo de Maniobra	28.690	31.079	2.389
Incremento %			8,3%
Ratio de liquidez (AC/PC)	1,4	1,5	
Ratio de solvencia (A/Exig.Total)	1,9	2,1	
Ratio de autonomía (FFPP/Pasivo exigible)	0,9	1,1	

- La partida de Existencias ha aumentado en un +70,3% con respecto al ejercicio anterior, en parte por el incremento de proyectos en curso que requieren mayor almacenamiento de materiales y componentes tecnológicos, pero también por el mayor peso de las ventas de Hardware y Software.
- Por otro lado, la Tesorería se ha visto reducida en un -11,3% con respecto al cierre del 2023, principalmente por la amortización de la deuda del periodo (3,9Mn€), los pagos por arrendamientos (1Mn€) y el dividendo (1,3Mn€), que tuvieron un efecto negativo final en caja, a pesar de que el Grupo ha generado +3,8 millones de euros de flujo de caja operativo.
- El Patrimonio Neto del Grupo ha seguido creciendo (+7,6%), en línea con lo acontecido en los ejercicios precedentes, lo que permitirá continuar con las políticas de reinversión, crecimiento y reparto de dividendos en el futuro.
- La Deuda Financiera Neta ha aumentado ligeramente hasta los 2,9 millones de euros (2,2 millones a diciembre de 2023), cerrando el 1S2024 con un modesto apalancamiento de 0,3x DFN/EBITDA.
- Los ratios de Liquidez, Solvencia y Autonomía financiera continúan la tendencia de mejora, reflejo de una cada vez más sólida posición financiera.

El CAPEX sigue en línea con el ejercicio anterior, 0,7 millones en los seis primeros meses de 2024 frente a los 1,3 millones de euros totales del 2023.

CAPEX	31.Dic.2023	1S'2024	Var. %
CAPEX (inversiones)	1.286	684	-46,8%
Inmovilizado Intangible	225	186	-17,3%
Inmovilizado tangible	1.061	498	-53,1%
Inversión financiera	0	0	-

PRINCIPALES RATIOS DE RENTABILIDAD

A efectos comparativos con 2023, en la siguiente tabla de rentabilidades se muestran cifras anualizadas de Pérdidas y ganancias del 1S2024 (proyectadas de manera lineal según lo obtenido en el primer semestre de 2024):

Indicadores:	31.Dic.2023	1S'2024 *	Var
PER	19,1	23,6	
<i>Precio de la cotización</i>	4,26	4,80	12,7%
<i>Beneficio Neto</i>	15.365	14.016	
<i>#Número de Acciones ('000)</i>	68.782	68.782	
ROE	20,9%	17,7%	
<i>BAIT</i>	20.937	20.159	
ROA	13,7%	13,2%	
<i>NOPAT = EBIT *(1-t)</i>	16.187	14.869	-8,1%
<i>ACTIVO</i>	153.158	153.183	0,0%
<i>PASIVO CORRIENTE</i>	64.695	62.393	-3,6%
ROCE	18,3%	16,4%	

* Ratios 1S'2024 anualizados, calculados en base a magnitudes 1S2024 anualizadas de forma lineal

RATIOS DE RENTABILIDAD



PER

La Compañía cotiza a un **PER** (Price-to-Earnings-Ratio, en inglés) de 23,6 a cierre del semestre frente a un 19,1 en diciembre de 2023.

Este incremento refleja un aumento en el precio por acción (+12,7%), pasando de 4,26 € a 4,80 €, por lo que el mercado tiene expectativas positivas sobre el futuro de la empresa.



ROE

El **ROE** (Return on Equity) mide la rentabilidad que una empresa genera en relación con el capital de los accionistas.

Se ha producido un recorte en el cálculo anualizado de este ratio, pasando del 20,9% al 17,7% en el primer semestre del año, hecho que podría corregirse parcialmente en el cierre anual considerando cierta estacionalidad positiva recurrente en el segundo semestre.



ROA

El **ROA** (Return on Assets) mide la capacidad de una empresa para generar ganancias utilizando el total de sus activos.

En este caso, también ha experimentado una ligera caída, pasando de 13,7% en 2023 a un 13,2% al cierre del primer semestre del 2024, debido a una reducción en el BAIT (Beneficio antes de intereses e impuestos).



ROCE

Por su parte, el **ROCE** (Return on Capital Employed) mide la rentabilidad que la empresa obtiene de su capital total y sus deudas a largo plazo.

Durante este semestre se ha situado en un 16,4%, algo inferior al 18,3% registrado a finales de 2023, produciéndose cierta disminución en la eficiencia del uso del capital.

A pesar de la ligera disminución en alguno de estos ratios de rentabilidad, los resultados obtenidos durante el primer semestre de 2024 confirman la solidez económica y financiera del Grupo. Los Fondos Propios, la Tesorería y la Deuda se mantienen en niveles adecuados, incluso en un entorno de elevada incertidumbre económica, lo que refleja una gestión prudente y eficaz. En todo caso, es probable que estos ratios recuperen niveles de cierre 2023 a cierre 2024, al existir cierta estacionalidad positiva recurrente en la actividad del Grupo en el segundo semestre.

ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INDIVIDUALES

INFORMACIÓN FINANCIERA INDIVIDUAL

A efectos meramente informativos, y de acuerdo con la Circular 3/2020 de BME MTF Equity, a continuación, se presenta la Cuenta de Pérdidas y Ganancias y el Balance del primer semestre del ejercicio 2024 individual comparado con resultados de 2023, respectivamente.

Cabe destacar que, en contraposición a las cuentas anuales consolidadas formuladas bajo normativa NIIF, las cuentas anuales individuales se han preparado de acuerdo con el marco normativo de información financiera del Plan General de Contabilidad español y resto de normativa aplicable.

Para poder realizar un correcto análisis de las variaciones en los EEFF individuales, es importante señalar asimismo que Wairbut a efectos contables se integra en esos EEFF desde enero de 2024 pese a que la fusión por absorción de Wairbut por Altia se aprobó a finales de junio y se materializó en agosto de 2024.

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS – INDIVIDUAL

P&G ('000€)	1S'2023	1S'2024	Var. %
Ingresos	49.541	61.792	24,7%
Costes Directos	16.433	19.558	19,0%
<i>% sobre Ventas</i>	33,2%	31,7%	
Margen Bruto	33.109	42.234	27,6%
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	66,8%	68,3%	
Otros Ingresos	468	639	36,6%
Gastos de Personal	26.220	35.165	34,1%
Gastos de Explotación	2.345	2.632	12,2%
EBITDA	5.011	5.076	1,3%
<i>% sobre Ventas</i>	10,1%	8,2%	
Amortizaciones y deterioro por res. Enaj.	515	833	61,6%
<i>% sobre Ventas</i>	1,0%	1,3%	29,6%
EBIT	4.496	4.243	-5,6%
<i>Margen EBIT</i>	9,1%	6,9%	
Resultado Extraordinario	12	-376	-3178,3%
Resultado Financiero	940	2.078	121,0%
EBT	5.448	5.945	9,1%
Impuesto de Sociedades	1.362	1.058	-22,3%
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	25,0%	17,8%	
BENEFICIO NETO	4.086	4.887	19,6%
<i>Margen Neto</i>	8,2%	7,9%	

- Ingresos de 61,8 millones de euros, un +24,7% con respecto al 1S2023 debido al incremento generalizado de casi todas las líneas de negocio, así como por la incorporación del negocio de Wairbut.
- El Margen Bruto se incrementó en casi un +27,6%, pero como se ha indicado anteriormente, es una magnitud contable que no refleja el margen bruto real de la actividad al no considerar gran parte de los Gastos de Personal y los de Explotación y, por tanto, no es relevante para un buen análisis de la actividad ordinaria del negocio.
- El EBITDA aumentó en un 1,3% con respecto al 1S2023.
- Por su parte, el Beneficio Neto se ha incrementado en términos absolutos un +19,6% con respecto al 1S2023, impactado significativamente tanto por el incremento de la actividad como por un resultado financiero positivo que incluye el cobro de dividendos de sociedades del Grupo.

BALANCE INDIVIDUAL

Balance ('000€)	31.Dic.2023	1S'2024	Var. %
Total Activo	96.705	96.190	-0,5%
Activo no corriente	54.507	52.243	-4,2%
Inmovilizado Inmaterial	212	4.680	2107,5%
Inmovilizado Material	4.187	4.057	-3,1%
Inmovilizado Financiero	49.933	43.060	-13,8%
Activo por Impuesto Diferido	175	446	154,9%
Activo corriente	42.198	43.947	4,1%
Existencias	834	1.605	92,4%
Clientes	30.469	32.030	5,1%
Otras Cuentas a Cobrar	162	68	-58,0%
IFT	662	181	-72,7%
Tesorería	9.959	9.996	0,4%
Periodificaciones	112	67	-40,2%
Total Pasivo	96.705	96.191	-0,5%
Patrimonio neto	54.917	58.860	7,2%
Pasivo no corriente	13.419	9.995	-25,5%
Deudas a largo plazo	13.141	9.706	-26,1%
Pasivo por Impuesto Diferido	278	289	4,0%
Pasivo corriente	28.369	27.336	-3,6%
Provisiones a C/P	551	551	0,0%
Deuda Financiera C/P	8.653	9.782	13,0%
Proveedores	10.806	8.025	-25,7%
Otras Cuentas a Pagar	4.505	6.524	44,8%
Periodificaciones	3.854	2.454	-36,3%

- Ligera reducción del Activo Total (-0,5%) respecto al cierre 2023.
- Asimismo, reducción del Activo No Corriente en un -4,2% respecto al cierre del ejercicio 2023. Cabe destacar la reclasificación de la participación en Wairbut desde Inmovilizado Financiero a Inmovilizado Inmaterial (Fondo de Comercio) tras la fusión por absorción de dicha compañía por parte de Altia.
- La Tesorería se ha mantenido estable en el periodo analizado.
- El Patrimonio Neto ha seguido creciendo en línea con lo acontecido en los ejercicios precedentes en un +7,2%, lo que permite continuar con la política de reinversión y crecimiento del negocio, y también con la política de dividendos.
- Dentro del Pasivo, más allá de reclasificaciones entre el corto y el largo plazo, se ha amortizado 'Deuda Financiera' por importe de 2,3 millones de euros (-10,6%), se han regularizado saldos de 'Proveedores' por importe de 2,8 millones de euros (-25,7%) y se ha visto incrementado el saldo de 'Otras Cuentas a Pagar' en 2,0 millones de euros (+44,8%), que incluye remuneraciones pendientes de pago y saldos corrientes con Administraciones Públicas.
- Las Periodificaciones de Pasivo corresponden a trabajos facturados pendientes de ejecución, saldo que se ha reducido en -1,4 millones de euros (-36,3%) en el primer semestre de 2024.

INFORMACIÓN CUALITATIVA

INFORMACIÓN NO FINANCIERA Y DIVERSIDAD A NIVEL CONSOLIDADO

En los presentes estados intermedios no se ha preparado un estado de información no financiera semestral que contenga información necesaria para comprender la evolución, los resultados y la situación del Grupo, y el impacto de su actividad respecto, al menos, a cuestiones medioambientales y sociales, al respeto de los derechos humanos y a la lucha contra la corrupción y el soborno, así como relativas al personal. Ese estado de información no financiera se elaborará junto con las cuentas del ejercicio 2024 y se incluirán en el Informe de Gestión consolidado de Altia y sus sociedades dependientes a final de año.

CONTROL INTERNO, GOBIERNO CORPORATIVO Y TRANSPARENCIA

El Grupo, a través de su modelo de procesos, identifica, evalúa, verifica y controla los riesgos derivados de su actividad y propone todas aquellas medidas correctivas y de mejora necesarias para mitigar esos riesgos a través de planes de mejora concretos. Por un lado, su Sociedad matriz, Altia, sigue avanzando en la consolidación de un sistema de control interno de la información financiera (SCIIF) que evalúa y detecta posibles actuaciones incorrectas en la elaboración de sus estados financieros, y por otro, ha puesto en funcionamiento iniciativas relacionadas con el Gobierno Corporativo con el objetivo de posicionarse como una entidad más transparente, socialmente responsable y capaz de anticiparse de manera ágil al entorno normativo. Algunos de estos avances ya realizados en ejercicios anteriores en materia de Gobierno Corporativo y que se mantienen en una dinámica de mejora continua son la creciente presencia de la Comisión de Auditoría en el control interno, las labores de la Unidad de Cumplimiento Normativo en la mejora y seguimiento del modelo de Cumplimiento Normativo, la actividad de la Función de Auditoría Interna, la labor de la Unidad de Gestión de Riesgos Globales, la designación de una Consejera como Directora de Sostenibilidad, la actualización continua del Reglamento Interno de Conducta en materia de mercado de valores y de los procedimientos internos para el cumplimiento de las obligaciones del Reglamento de Abuso de Mercado y la existencia y difusión del Canal Ético.

Al respecto de los cambios normativos que obligan a las Compañías a mejorar su transparencia, a identificar y mitigar sus principales riesgos y a aumentar el grado de respuesta a sus grupos de interés, la sociedad matriz del Grupo publica desde hace años su Memoria de Sostenibilidad, donde se incluyen todas las actividades que realiza, y recoge los principales aspectos Sociales, Económicos, Ambientales y Éticos relacionados con su desempeño.

ACTIVIDADES EN MATERIA DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO E INNOVACIÓN TECNOLÓGICA

En el primer semestre de 2024, el Grupo ha continuado intensificado su enfoque en actividades de **innovación tecnológica**, priorizando la evolución y optimización de sus soluciones tecnológicas principales: **Mercurio**, **NTX** y **Altia Control Tower**, esta última explotada de manera específica por Altia Logistic Software. Las mejoras se han centrado no solo en adaptar estos productos a las demandas actuales del mercado, sino también en incorporar funcionalidades innovadoras que los distinguen de la competencia. Este enfoque garantiza que nuestras soluciones no solo respondan a las necesidades de los clientes, sino que también lideren en aspectos de vanguardia tecnológica, asegurando su competitividad a largo plazo.

ANÁLISIS DEL GRADO DE CUMPLIMIENTO DEL PLAN DE NEGOCIO 2023-2024

En el siguiente apartado se analiza el grado de cumplimiento del primer semestre de 2024 con respecto al Plan de Negocio 2023-2024, publicado el 29 de junio de 2023.

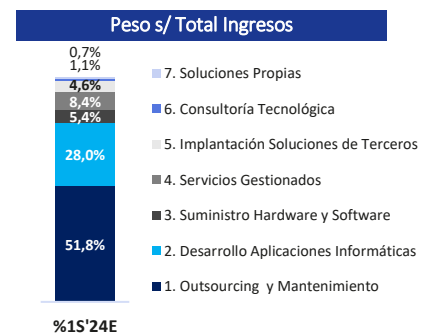
CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

En el siguiente cuadro se presenta el grado de cumplimiento de la cuenta de Pérdidas y Ganancias de 1S2024 comparada con la prevista en el Plan de Negocio vigente para este ejercicio:

Cifras en ('000€)		Plan de Negocio 2023-24	
P&G	1S'2024	FY2024E	% Cumplim.
Ingresos	128.448	237.933	54,0%
Costes Directos	33.967	54.594	62,2%
Margen Bruto	94.481	183.339	51,5%
<i>% Margen Bruto</i>	73,6%	77,1%	
Otros Ingresos	454	0	-
Gastos de Personal	77.403	143.683	53,9%
<i>% sobre Ventas</i>	60,3%	60,4%	
Gastos de Explotación	5.767	13.277	43,4%
<i>% sobre Ventas</i>	4,5%	5,6%	
EBITDA	11.766	26.379	44,6%
<i>% sobre Ventas</i>	9,2%	11,1%	
Amortizaciones y deterioro	1.853	2.787	66,5%
EBIT	9.913	23.592	42,0%
<i>Margen EBIT</i>	7,7%	9,9%	
Resultado Extraordinario	167	3	6515,1%
Resultado Financiero	-534	-555	96,3%
EBT	9.546	23.040	41,4%
<i>Impuesto de Sociedades</i>	2.538	5.761	
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	26,6%	25,0%	
Beneficio Neto	7.008	17.279	40,6%
<i>Margen Neto</i>	5,5%	7,3%	

En relación con los objetivos proyectados para 2024 en el Plan de Negocio 2023-2024, las ventas obtenidas por la suma de todas las líneas de negocio suponen un 54,0% de las ventas totales previstas para el año, y la mayoría se sitúan en más del 50% de lo presupuestado para el ejercicio.

Ingresos por Línea de Negocio ('000€)	1S'2024	2024E Ppto.	(%) Cumpl.	%1S'24	%1S'24E
1. Outsourcing y Mantenimiento	72.300	123.132	58,7%	56,3%	51,8%
2. Desarrollo Aplicaciones Informáticas	23.633	66.681	35,4%	18,4%	28,0%
3. Suministro Hardware y Software	12.283	12.938	94,9%	9,6%	5,4%
4. Servicios Gestionados	11.198	19.957	56,1%	8,7%	8,4%
5. Implantación Soluciones de Terceros	5.216	10.918	47,8%	4,1%	4,6%
6. Consultoría Tecnológica	3.241	2.531	128,1%	2,5%	1,1%
7. Soluciones Propias	577	1.776	32,5%	0,4%	0,7%
Total Ingresos	128.448	237.933	54,0%	100%	100%



En cuanto al desglose por tipo de actividad, sectores y por zona geográfica se ha alcanzado al siguiente grado de cumplimiento:

Ingresos por Actividad ('000€)	1S'2024	2024E Ppto.	(%) Cumpl.	%1S'24	%1S'24E
Prestacion de Servicios	116.165	224.995	51,6%	90,4%	94,6%
Productos	12.283	12.938	94,9%	9,6%	5,4%
Total Ingresos	128.448	237.933	54,0%	100%	100%

Ingresos por Sectores ('000€)	1S'2024	2024E Ppto.	% Cumpl.	%1S'24	%1S'24E
AA.PP.	56.561	122.235	46,3%	44,0%	51,4%
Industria	61.593	97.868	62,9%	48,0%	41,1%
Servicios Financieros	10.294	17.830	57,7%	8,0%	7,5%
Total Ingresos	128.448	237.933	54,0%	100%	100%

Ingresos por Geografía ('000€)	1S'2024	2024E Ppto.	(%) Cumpl.	%1S'24	%1S'24E
España	72.581	128.881	56,3%	56,5%	54,2%
Resto Europa	26.443	52.249	50,6%	20,6%	22,0%
Portugal	25.137	43.698	57,5%	19,6%	18,4%
Resto Mundo	4.287	13.105	32,7%	3,3%	5,5%
Total Ingresos	128.448	237.933	54,0%	100%	100%

OTROS DESGLOSES DE INGRESOS



Por línea de negocio

En relación con los objetivos proyectados para 2024 en el Plan de Negocio 2023-2024, las ventas obtenidas por la suma de todas las líneas de negocio suponen un 54,0% de las ventas totales previstas para el año,

Hay que destacar que las líneas **'Outsourcing y Mantenimiento'**, **'Servicios Gestionados'**, **'Suministros Hardware y Software'** y **'Consultoría Tecnológica'**, han facturado por encima del 50% del presupuesto anual. En contraposición, **'Implantación de Soluciones de Terceros'**, **'Desarrollo de Aplicaciones Informáticas'** y **'Soluciones Propias'** han alcanzado un 47,8%, 35,4% y 32,4% respectivamente del importe presupuestado para el 2024 en el Plan de Negocio 2023-2024.

El fenómeno de cierta estacionalidad de los ingresos, que históricamente ha tenido el Grupo en relación a una mejor ejecución en el segundo semestre del año, podría permitir que, a final del ejercicio, el Grupo supere de manera holgada el objetivo planificado.



Ingresos por actividad

Los ingresos por actividad se dividen en **'Prestación de Servicios'** con 116,2 millones de euros y un cumplimiento del Plan del 51,6% y, por otro lado, la venta de **'Productos'** con 12,3 millones de euros y un cumplimiento del Plan del 94,9% a 30 de junio.



Por tipo de sectores

Los ingresos de **'Industria'** y **'Servicios financieros'** han cumplido con más del 50% de lo esperado. En contraposición los ingresos del sector **'Administraciones Públicas'** que, aunque han cerrado en torno al 46%, están cerca de la mitad de lo proyectado para el ejercicio por lo que se espera cumplir el objetivo a final de año en todos ellos.



Por ubicación geográfica



Los ingresos que provienen de **‘España’, ‘Portugal’ y ‘Resto de Europa’**, han cerrado el primer semestre por encima del 50% del presupuesto.

El **‘Resto del Mundo’**, sin embargo, se ha quedado algo por debajo, con un 32,7% sobre lo planificado.

La partida de gasto más relevante de la cuenta de resultados, sobre una cifra proyectada de 143,7 millones de euros a final de 2024 es la partida de ‘Gastos de Personal’. El grado de cumplimiento a final de 1S2024 se sitúa en un 53,9%, en línea con lo esperado en cuanto a la enorme competencia por el talento especialmente en España y la contratación de nuevo personal necesario por un lado, para ejecutar los proyectos y trabajos adjudicados durante este año, y por otro para poner en marcha los planes de crecimiento futuros.

Igualmente, la plantilla media se encuentra en un 100,9% de cumplimiento, inversión necesaria para acometer los compromisos presentes y futuros del Grupo, como se ha comentado.

Evolución plantilla	1S'2024	FY2024E	% Cumplim.
Plantilla media	3.567	3.536	100,9%

La partida de ‘Costes Directos’ ha alcanzado un 62,2% del presupuesto y los ‘Gastos de Explotación’ un 43,4% de lo planificado para todo el año.

El EBITDA, por su parte, cierra el primer semestre con un 44,6% de cumplimiento sobre lo previsto en el Plan de Negocio 2023-2024 en línea con la mejor ejecución de ingresos y una menor eficiencia en el uso de los recursos disponibles. El Margen EBITDA de 9,2% está algo por debajo de lo previsto (11,1%). A pesar de ello, el control de costes, la mejora operativa y la estacionalidad positiva que normalmente tiene el Grupo en el segundo semestre están alineados con el objetivo de alcanzar o al menos acercarse a las metas de rentabilidad establecidas en el Plan de Negocio para el cierre del ejercicio.

Por último, el Beneficio Neto obtenido supone un 40,6% del proyectado para el año 2024 en el Plan de Negocio, derivado de desviaciones en las partidas de costes directos, amortizaciones y gastos de personal, principalmente. Hay que tener en cuenta también que a final del ejercicio se calculará la Tasa Impositiva Efectiva definitiva.

Si el Grupo consigue en el segundo semestre del año optimizar su ejecución en la generación de ingresos y controlar de forma más estricta el crecimiento de las principales magnitudes de gasto, las probabilidades de cumplir con los objetivos establecidos en el Plan de Negocio 2023-24 serán altas.

BALANCE

A continuación, figura el grado de cumplimiento del balance semestral consolidado en comparación con el previsto para el ejercicio 2024 en el Plan de Negocio vigente:

Cifras en ('000€)		Plan de Negocio 2023-24	
Balance	1S'2024	FY2024E	% Cumplim.
TOTAL ACTIVO	153.183	148.660	103,0%
Activo No Corriente	59.711	62.101	96,2%
Inmovilizado Intangible	51.568	51.341	100,4%
Inmovilizado Material	4.989	5.847	85,3%
Inmovilizado Financiero	1.589	1.619	98,2%
Activo por Impuesto Diferido	1.565	3.294	47,5%
Activo Corriente	93.472	86.559	108,0%
Existencias	1.971	883	223,2%
Clientes	67.268	62.257	108,0%
Otras Cuentas a Cobrar	642	1.003	64,0%
IFT	323	665	48,6%
Tesorería	20.821	20.068	103,8%
Periodificaciones	2.446	1.683	145,3%
TOTAL PASIVO	153.183	148.660	103,0%
Patrimonio Neto	79.011	85.872	92,0%
Pasivo No Corriente	11.780	9.589	122,8%
Provisiones a L/P	52	52	99,2%
Deuda financiera a L/P	11.442	9.229	124,0%
Pasivo por Impuesto Diferido	286	308	93,0%
Pasivo Corriente	62.393	53.199	117,3%
Provisiones a C/P	552	72	760,4%
Deuda Financiera C/P	12.045	11.760	102,4%
Proveedores	14.894	11.530	129,2%
Otras Cuentas a Pagar	23.989	18.395	130,4%
Periodificaciones	10.913	11.442	95,4%

Analizando las principales partidas de Balance, el Activo No Corriente se encuentra en un 96,2% de ejecución, bastante alineado con lo estimado en el Plan de Negocio para 2024.

El CAPEX (inversiones) en el primer semestre de 2024 ha sido de 0,7 millones de euros, pero la proyección para el año completo es de casi 1,7 millones de euros, lo que supone un cumplimiento del 40,4% de sus inversiones planificadas. En cuanto a la composición del CAPEX en el primer semestre, la inversión en 'Inmovilizado Intangible' ha sido de cerca de 0,2 millones de euros, principalmente licencias de software para uso interno, mientras que la inversión en 'Inmovilizado Tangible' ha supuesto cerca de 0,5 millones de euros, principalmente PCs y otros elementos de inmovilizado material en propiedad para la prestación de servicios y ejecución de proyectos, y para uso interno en menor medida.

CAPEX	1S'2024	FY2024E	% Cumplim.
CAPEX (inversiones)	684	1.692	40,4%
Inmovilizado Intangible	186	440	42,3%
Inmovilizado tangible	498	1.253	39,8%
Inversión financiera	0	0	-

En cuanto al Activo Corriente se encuentra en el 108,0% de lo esperado al cierre del ejercicio 2024, debido a sobrecumplimientos en las partidas de 'Existencias' (223,2%), relacionada directamente con la estacionalidad de la actividad del Grupo, 'Clientes' (108,0%) y 'Periodificaciones' (145,3%), que han cerrado el primer semestre por encima de lo esperado a final del ejercicio.

La solvencia financiera se ve reflejada en el Patrimonio Neto de la Sociedad, que cierra el semestre en un 92,0% de lo planificado para el ejercicio. Si los resultados que finalmente se obtengan están en la línea de lo planificado, el Patrimonio Neto llegará a la cifra indicada en el Plan de Negocio.

El Pasivo No Corriente, sin embargo, cerró el primer semestre un 22,8% por encima del importe previsto a cierre de 2024. Esto es debido a que el objetivo de reducción de deuda financiera a largo plazo (-37,1%) sólo se ha materializado parcialmente en la primera mitad del año (-22,0%).

Por otro lado, en el 1S2024 el Pasivo Corriente ha alcanzado el 117,3% de la cifra proyectada en el Plan de Negocio para 2024, concretamente se debe al mayor saldo de Proveedores (129,2%) y de Otras cuentas a pagar (130,4%). El mayor saldo de esta última partida respecto a lo previsto se debe a los crecientes compromisos con administraciones públicas derivados de la mayor actividad del Grupo. En sentido contrario, se reducen las 'Periodificaciones', facturaciones anticipadas de proyectos, algo lógico al encontrarnos a mitad de ejercicio, mientras que la 'Deuda Financiera a C/P' se mantiene en línea con lo esperado.

RATIOS

Indicadores:	1S'2024	2024E	% Cumplim.
Deuda Financiera Neta	2.945	380	775,1%
Deuda Financiera (incluye provisiones)	24.090	21.113	114,1%
Tesorería (incluye IFT)	21.145	20.733	102,0%
Deuda Financiera/FFPP	30,5%	24,6%	
DFN/EBITDA	x 0,3	x 0,0	
Fondo de Maniobra	31.079	33.360	93,2%
Ratio de liquidez (AC/PC)	1,5	1,6	91,9%
Ratio de solvencia (A/Exig.Total)	2,1	2,4	87,1%
Ratio de autonomía (FFPP/Pasivo exigible)	1,1	1,4	77,8%

La **Deuda Financiera** total, en cuyo cálculo se han incluido las Provisiones a corto y largo plazo, cerró el primer semestre en 24,1 millones de euros frente a los 21,1 millones de euros previstos a cierre de ejercicio (114,1%). Se ha hecho frente a amortización de deuda por importe de 2,1 millones de euros en este primer semestre y hay recorrido de amortización adicional hasta final de año.

Por otro lado, la **Tesorería** se muestra sólida, superando la estimación con un cumplimiento del 102,0%, lo que indica que se está manteniendo un buen nivel de liquidez.

En consecuencia, la **Deuda Financiera Neta**, incluidas provisiones, cerró el primer semestre en 2,9 millones de euros (0,4 millones previstos a cierre de 2024), pendiente de la ejecución del segundo semestre.

En línea con lo anterior, el ratio de **Deuda Financiera/FFPP** se situó en 30,5%, frente al 24,6% previsto a cierre de ejercicio, y el de **DFN/EBITDA**, sin llegar todavía al objetivo del x0,0, sigue siendo significativamente bajo (x0,3).

El **Fondo de Maniobra**, por su parte, alcanzó los 31,1 millones de euros, un 93,2% sobre el objetivo anual de 33,4 millones de euros, pero igualmente refleja la liquidez de la que dispone el Grupo para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo. Visto de otro modo, el ratio de **liquidez** cerró el 1S2024 en 1,50 (muy próximo al 1,63 previsto a cierre de ejercicio) reflejando en términos relativos la holgura de la que dispone el Grupo para hacer frente a sus compromisos a corto plazo.

Por otro lado, el ratio de **solvencia**, que mide la capacidad del Grupo para hacer frente con sus activos a sus obligaciones de pago a corto y largo plazo, se situó en 2,07 (87,1% del objetivo de 2,37).

Finalmente, el ratio de **autonomía financiera**, que mide en qué medida el activo está siendo financiado por los Fondos Propios, se situó en 1,07 (77,8% del objetivo de 1,37), pero reflejando en cualquier caso independencia de la financiación externa.

En términos generales, tras la finalización del primer semestre de 2024, el Grupo se encuentra en una buena posición para cumplir con los objetivos financieros y económicos clave establecidos en el Plan de Negocio 2023-24.

Indicadores:	1S'2024 *	FY2024E	% Cumplim.
ROE	17,7%	20,1%	88,3%
	<i>BAIT</i>	20.159	23.594
ROA	13,2%	15,9%	82,9%
	<i>NOPAT = EBIT *(1-t)</i>	14.869	17.694
	<i>ACTIVO</i>	153.183	148.661
	<i>PASIVO CORRIENTE</i>	62.393	53.200
ROCE	16,4%	18,5%	88,4%

**Ratios 1S'2024 anualizados, calculados en base a magnitudes 1S2024 anualizadas de forma lineal*

En cuanto a los principales ratios de rentabilidad, la ejecución del Plan ha sido la siguiente:

RATIOS DE RENTABILIDAD	
ROE	<p>El ROE (Return on Equity) mide la rentabilidad que una empresa genera en relación con el capital de los accionistas.</p> <p>Actualmente se encuentra al 88,3% de cumplimiento, esperando que llegue al objetivo anual del 20,1%.</p>
ROA	<p>El ROA (Return on Assets) mide la capacidad de una empresa para generar ganancias utilizando el total de sus activos.</p> <p>Actualmente se encuentra al 82,9% de cumplimiento, siendo el objetivo anual llegar al 15,9%.</p>
ROCE	<p>Por su parte, el ROCE (Return on Capital Employed) mide la rentabilidad que la empresa obtiene de su capital total y sus deudas a largo plazo.</p> <p>Este primer semestre del 2024 se ha situado en un cumplimiento del 88,4%, esperando que a finales del ejercicio se llegue al objetivo del 18,5%.</p>

PREVISIONES DE FUTURO

El entorno en el que opera el Grupo Altia continúa ofreciendo numerosas oportunidades, especialmente en comparación con otros sectores, gracias a la constante demanda de tecnología y su papel crucial para el desarrollo social y empresarial.

La tecnología es más relevante que nunca en este entorno económico desafiante, pues permite a las empresas optimizar sus procesos y mejorar su eficiencia, lo que es fundamental para sobrevivir y crecer en este contexto. Además, la tecnología también es clave para el desarrollo personal y social. La cuota de mercado del Grupo Altia sigue siendo relativamente pequeña, lo que presenta un amplio margen de crecimiento y una menor vulnerabilidad frente a competidores que tienen una cuota más relevante que defender.

Los principales retos del sector siguen siendo la retención de talento, ya que la alta demanda de personas con perfiles tecnológicos de alta cualificación convierte la captación y retención de esas personas en un desafío para las empresas del sector, así como para la economía global. Por lo tanto, el futuro del Grupo Altia dependerá en gran medida de su capacidad para adaptarse a estas tendencias y para implementar políticas retributivas y cualitativas innovadoras que lo diferencien.

En cuanto a la actividad del Grupo, el segundo semestre de 2024 se centrará en alcanzar los objetivos cualitativos y cuantitativos definidos en el Plan de Negocio para este ejercicio. También será fundamental adaptar su actividad a las condiciones económicas actuales, tanto en términos generales como sectoriales, y continuar con el proceso de integración de las empresas adquiridas, lo que fortalecerá la competitividad del Grupo en más tecnologías, sectores, clientes y mercados.

En un entorno de alta competencia por el talento, será clave ser ágiles en la gestión de los gastos de personal, y en el traslado en el menor tiempo posible de esa presión a las tarifas de venta y contratos con los clientes.

Todo esto deberá hacerse mientras se mantienen las características diferenciales del Grupo respecto a sus competidores, que ya se han señalado en informes anteriores: orientación al cliente, estabilidad accionarial, alta cualificación del equipo directivo y los recursos humanos, cuentas saneadas, una estructura de costes más baja que la de los competidores, una política financiera centrada en la optimización del fondo de maniobra, la promoción de la cultura colaborativa y las sinergias entre las diferentes áreas de la organización, especialmente aquellas que provienen de la integración de Noesis, Wairbut y Bilbomática.

Además, se continuará con las políticas de captación y retención de talento, la innovación y mejora de procesos, la intensificación de la internacionalización (con la consiguiente mejora de márgenes) y el refuerzo de los sistemas de control, junto con la asunción progresiva de las normas y recomendaciones exigidas a empresas cotizadas en el BME Growth.

El Grupo Altia, principal compañía del sector TIC español que no está bajo control de Fondos de Inversión y/o accionistas de perfil financiero, ha ocupado en 2023 el puesto 48 del prestigioso ranking nacional del sector que todos los años publica la revista Computing, una de los principales medios especializados del sector. Si finalmente se confirman los objetivos y cifras proyectadas en el Plan de Negocio 2023-2024, el Grupo seguirá escalando posiciones en dicho ranking, en 2024 (la próxima publicación del ranking será a principios de 2025), incrementando presencia en clientes y mercados, consolidando solvencia y aumentando talento, conocimiento así como número de empleados.



ANEXOS





ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados financieros intermedios
consolidados condensados
correspondientes al período de seis
meses terminado el 30 de junio de 2024
y Notas Explicativas a los mismos

INFORME DE REVISIÓN LIMITADA SOBRE ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS

A los Accionistas de Altia Consultores, S.A.
Por encargo del Consejo de Administración:

Introducción

Hemos realizado una revisión limitada de los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos (*en adelante, los "estados financieros intermedios consolidados condensados"*) de Altia Consultores, S.A. (*en adelante, la "Sociedad Dominante"*) y Sociedades Dependientes (*en adelante, el "Grupo"*), que comprenden el balance al 30 de junio de 2024, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado del resultado integral, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y las notas explicativas, todos ellos consolidados y condensados, correspondientes al periodo de seis meses terminado en dicha fecha. Los Administradores de la Sociedad Dominante son responsables de la elaboración de dichos estados financieros intermedios consolidados condensados de acuerdo con los requerimientos establecidos en la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34, Información Financiera Intermedia, adoptada por la Unión Europea, para la preparación de información financiera intermedia resumida. Nuestra responsabilidad es expresar una conclusión sobre estos estados financieros intermedios consolidados condensados basada en nuestra revisión limitada.

Alcance de la revisión

Hemos realizado nuestra revisión limitada de acuerdo con la Norma Internacional de Trabajos de Revisión 2410, "Revisión de Información Financiera Intermedia realizada por el Auditor Independiente de la Entidad". Una revisión limitada de estados financieros intermedios consiste en la realización de preguntas, principalmente al personal responsable de los asuntos financieros y contables, y en la aplicación de procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. Una revisión limitada tiene un alcance sustancialmente menor que el de una auditoría realizada de acuerdo con la normativa reguladora de la auditoría de cuentas vigente en España y, por consiguiente, no nos permite asegurar que hayan llegado a nuestro conocimiento todos los asuntos importantes que pudieran haberse identificado en una auditoría. Por tanto, no expresamos una opinión de auditoría de cuentas sobre los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos.

Conclusión

Como resultado de nuestra revisión limitada, que en ningún momento puede ser entendida como una auditoría de cuentas, no ha llegado a nuestro conocimiento ningún asunto que nos haga concluir que los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos del período de seis meses terminado el 30 de junio de 2024 no han sido preparados, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los requerimientos establecidos por la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34, Información Financiera Intermedia, adoptada por la Unión Europea, para la preparación de estados financieros intermedios consolidados condensados.


Párrafo de énfasis

Llamamos la atención sobre la Nota 1 de las notas explicativas adjuntas, en la que se menciona que los citados estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos no incluyen toda la información que requerirían unos estados financieros consolidados completos preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea, por lo que los estados financieros intermedios consolidados condensados adjuntos deberán ser leídos junto con las cuentas anuales consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023. Esta cuestión no modifica nuestra conclusión.

Párrafo sobre otras cuestiones

Este informe ha sido preparado a petición de los Administradores de Altia Consultores, S.A. en relación con la publicación del informe financiero semestral requerido por la Circular 3/2020, de 30 de julio de 2020, del BME Growth sobre "Información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity".

DELOITTE AUDITORES, S.L.



Fernando Rodríguez Novo

4 de octubre de 2024



IDABY09432



ALTA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

BALANCES INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS AL 30 DE JUNIO DE 2024 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2023 (NOTAS 1 Y 2)
(Euros)

ACTIVO	Notas de la Memoria	30/06/2024	31/12/2023	PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas de la Memoria	30/06/2024	31/12/2023
ACTIVO NO CORRIENTE:				PATRIMONIO NETO:			
Inmovilizado intangible	Nota 3	59.711.160	59.772.406	Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante:	Nota 7	79.010.816	73.441.602
Fondo de comercio de consolidación		51.568.069	51.274.286	Capital escriturado		137.564	137.564
Derechos de uso por arrendamientos		47.385.296	47.385.296	Prima de emisión		2.533.100	2.533.100
Otro inmovilizado intangible		3.149.451	2.672.589	Acciones propias		(170.235)	(144.533)
Inmovilizado en curso y anticipos		1.024.220	1.059.653	Ganancias acumuladas		76.595.828	70.976.298
Inmovilizado material		9.102	156.748	Ajustes por cambios de valor		(85.441)	(60.827)
Terrenos y construcciones		4.989.262	5.134.004	Diferencias de conversión		(85.441)	(60.827)
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		1.894.358	1.914.174				
Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo		3.094.904	3.219.830				
Instrumentos de patrimonio	Nota 5	313.189	341.284				
Participaciones puestas en equivalencia		10.000	6.000	PASIVO NO CORRIENTE:		11.779.510	15.021.393
Créditos a empresas	Nota 12	303.189	32.095	Provisiones a largo plazo	Nota 8	51.558	51.558
Inversiones financieras a largo plazo	Nota 6.1	1.275.980	1.310.973	Deudas a largo plazo		11.441.520	14.675.865
Instrumentos de patrimonio		791.175	818.319	Deudas con entidades de crédito	Nota 6.2.1	9.627.023	13.620.145
Otros activos financieros		484.805	492.654	Pasivo por arrendamientos	Nota 4	1.398.838	1.013.036
Activos por impuesto diferido	Nota 9	1.564.660	1.711.859	Otros pasivos financieros		413.299	42.684
				Otras deudas		2.360	-
				Pasivos por impuesto diferido	Nota 9	286.432	293.970
ACTIVO CORRIENTE:		93.472.011	93.385.132			62.392.845	64.694.543
Existencias-		1.970.790	1.157.126	PASIVO CORRIENTE:		552.431	552.431
Comerciales		1.814.045	1.074.879	Provisiones a corto plazo	Nota 8	10.036.455	9.949.226
Anticipos a proveedores		156.745	82.247	Deudas a corto plazo		7.949.302	7.898.307
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		67.910.405	65.829.727	Deudas con entidades de crédito	Nota 6.2.1	1.787.128	1.766.487
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	Nota 6.1	67.253.955	65.130.662	Pasivo por arrendamientos	Nota 4	300.025	284.432
Clientes, empresas del grupo y asociadas	Nota 6.1 y 12	14.182	3.009	Otros pasivos financieros		2.229.509	1.191.599
Deudores varios	Nota 6.1	104.348	40.216	Deudas con empresas del Grupo y asociadas a corto plazo	Nota 12	2.229.509	1.191.599
Personal		48.654	10.176	Deudas con empresas del Grupo		38.661.242	38.119.864
Otros créditos con las Administraciones Públicas		489.266	648.664	Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar		4.946.687	5.492.930
Inversiones en empresas asociadas a corto plazo		93.471	163.016	Proveedores	Nota 12	90.562	92.119
Créditos a empresas del grupo y asociadas a corto plazo	Nota 12	93.471	163.016	Proveedores, empresas del grupo y asociadas		9.856.395	15.209.949
Inversiones financieras a corto plazo	Nota 6.1	229.698	331.678	Acreeedores varios		11.623.422	6.147.567
Otros activos financieros		229.698	331.678	Personal (remuneraciones pendientes de pago)		2.148.675	856.239
Periodificaciones a corto plazo		2.446.211	2.442.130	Pasivos por impuesto corriente		8.754.569	10.142.772
Periodificaciones a corto plazo	Nota 6.1.3	20.821.436	23.461.455	Otras deudas con las Administraciones Públicas		1.240.932	178.288
Effectivo y otros activos líquidos equivalentes		20.326.436	23.461.455	Anticipos de clientes		10.913.208	14.881.423
Tesorería		495.000	-	Periodificaciones a corto plazo		153.183.171	153.157.538
Otros activos líquidos equivalentes				TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		153.183.171	153.157.538
TOTAL ACTIVO		153.183.171	153.157.538				

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas y el Anexo I forman integrante del balance consolidado condensado al 30 de junio de 2024.

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

CUENTAS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS INTERMEDIAS CONSOLIDADAS CONDENSADAS CORRESPONDIENTES

A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2024 Y DE 2023 (NOTAS 1 Y 2)

(Euros)

	Notas de la Memoria	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2024	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2023
OPERACIONES CONTINUADAS:			
Importe neto de la cifra de negocios	Nota 10 y 13	128.448.292	115.866.225
Ventas		12.283.318	6.979.112
Prestación de servicios		116.164.974	108.887.113
Aprovisionamientos		(33.967.063)	(29.266.952)
Consumo de mercaderías		(11.276.466)	(6.636.701)
Trabajos realizados por otras empresas		(22.690.597)	(22.630.251)
Otros ingresos de explotación		454.297	384.584
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		89.916	65.736
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		364.381	318.848
Gastos de personal		(77.402.699)	(68.375.096)
Sueldos, salarios y asimilados		(56.858.898)	(50.295.582)
Cargas sociales		(20.543.801)	(18.079.514)
Otros gastos de explotación		(5.774.663)	(6.352.891)
Servicios exteriores		(5.148.534)	(5.673.944)
Tributos		(89.449)	(152.324)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		(7.965)	(240.484)
Otros gastos de gestión corriente		(528.715)	(286.139)
Amortización del inmovilizado		(1.853.317)	(1.839.935)
Deterioro y resultados por enajenaciones de inmovilizado		-	(3.391)
Otros resultados		174.622	(18.522)
RESULTADO DE EXPLOTACION		10.079.469	10.394.022
Ingresos financieros-		111.089	11.003
De participaciones en instrumentos de patrimonio-			
En terceros		2.518	309
De valores negociables y otros instrumentos financieros-			
De empresas del grupo	Nota 12	7.875	8.994
De terceros		132.150	9.767
Resultados sociedades puestas en equivalencia	Nota 5	(31.454)	(8.067)
Gastos financieros-		(660.306)	(507.203)
Por deudas con terceros		(594.180)	(405.856)
Actualización pasivo arrendamientos	Nota 4	(66.126)	(101.347)
Diferencias de cambio		13.012	(4.346)
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		2.339	31.452
RESULTADO FINANCIERO		(533.866)	(469.094)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		9.545.603	9.924.928
Impuesto sobre beneficios	Nota 9	(2.537.736)	(2.678.994)
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS		7.007.867	7.245.934
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO	Nota 7	7.007.867	7.245.934
Resultado atribuido a la sociedad dominante		7.007.867	7.245.934
Resultado atribuido a participaciones no controladoras		-	-

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas y el Anexo I forman parte integrante de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada condensada correspondiente al periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2024.



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

**ESTADOS DE RESULTADOS INTEGRALES INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS
CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2024 Y 2023
(NOTAS 1 Y 2)
(Euros)**

	2024	2023
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO (I)	7.007.867	7.245.934
Partidas que no pueden reclasificarse posteriormente al resultado del ejercicio	-	-
Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del ejercicio	(24.614)	58.387
Diferencias de conversión	(24.614)	58.387
Efecto impositivo	-	-
OTRO RESULTADO INTEGRAL CONSOLIDADO (II)	(24.614)	58.387
TOTAL RESULTADO INTEGRAL CONSOLIDADO (I+II)	6.983.253	7.304.321
Total resultado integral atribuido a la sociedad dominante	6.983.253	7.304.321
Total resultado integral atribuido a participaciones no dominantes	-	-

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas y el Anexo I forman parte integrante del estado de resultados integral intermedio consolidado condensado correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2024.



ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2024 Y DE 2023 (NOTAS 1 Y 2)
(Euros)

	Capital	Prima de Emisión	(Acciones y Participaciones en Patrimonio Propias)	Ganancias Acumuladas	Ajustes por Cambios de Valor - Diferencias de Conversión	Total
SALDO A 1 DE ENERO DE 2023	137.564	2.533.100	(335.790)	59.017.921	(5.575)	61.347.220
Resultado integral consolidado del ejercicio	-	-	-	7.245.934	58.387	7.304.321
Operaciones con socios o propietarios	-	-	179.675	(1.317.096)	-	(1.137.421)
Distribución de dividendos	-	-	-	(1.100.510)	-	(1.100.510)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	-	-	179.675	(216.586)	-	(36.911)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	21.337	-	21.337
SALDO A 30 DE JUNIO DE 2023	137.564	2.533.100	(156.115)	64.968.096	52.812	67.535.457
SALDO A 1 DE ENERO DE 2024	137.564	2.533.100	(144.533)	70.976.298	(60.827)	73.441.602
Resultado integral consolidado del ejercicio	-	-	-	7.007.867	(24.614)	6.983.253
Operaciones con socios o propietarios	-	-	(25.702)	(1.375.637)	-	(1.401.339)
Distribución de dividendos	-	-	-	(1.375.637)	-	(1.375.637)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	-	-	(25.702)	-	-	(25.702)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	-	(12.700)	-	(12.700)
SALDO A 30 DE JUNIO DE 2024	137.564	2.533.100	(170.235)	76.595.828	(85.441)	79.010.816

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas forman parte integrante del estado total de cambios en el patrimonio neto intermedio consolidado condensado correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2024.

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

**ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CONDENSADOS CORRESPONDIENTES A
LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2024 Y 2023 (NOTAS 1 Y 2)**
(Euros)

	Notas de la Memoria	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2024	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2023
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN (I):		3.780.180	3.644.938
Resultado del ejercicio antes de impuestos:		9.545.603	9.924.928
Ajustes al resultado-		(7.489.945)	(3.717.907)
- Amortización del inmovilizado		1.853.317	1.839.935
- Correcciones valorativas por deterioro		7.965	240.484
- Ingresos financieros		(111.090)	(11.003)
- Gastos financieros		660.306	507.203
- Otros ingresos y gastos		(9.885.092)	(6.267.420)
- Diferencias de cambio		(13.012)	4.346
- Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros		(2.339)	(31.452)
Cambios en el capital corriente		2.310.013	(1.507.177)
- Existencias		(813.665)	(2.580.810)
- Deudores y otras cuentas a cobrar		3.865.805	(5.388.011)
- Otros activos corrientes		(4.081)	718.381
- Acreedores y otras cuentas a pagar		(738.046)	5.743.263
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		(585.491)	(1.054.906)
- Pagos de intereses		(660.306)	(405.856)
- Cobros de intereses		142.544	11.003
- Cobros (Pagos) por impuesto sobre beneficios		(67.729)	(660.053)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN (II):		(458.580)	(526.937)
Pagos por inversiones		(464.580)	(600.332)
- Sociedades del grupo, neto de efectivo en sociedades consolidadas		(10.000)	-
- Inmovilizado		(591.553)	(595.256)
- Otros activos financieros		136.973	(5.076)
Cobros por desinversiones		6.000	73.395
- Sociedades del grupo, neto de efectivo en sociedades consolidadas		6.000	-
- Otros activos financieros		-	73.395
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN (III):		(5.961.619)	(8.631.810)
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio		(25.702)	(36.910)
- Adquisición de instrumentos de patrimonio propio		(114.764)	(197.729)
- Enajenación de instrumentos de patrimonio propio		89.062	160.819
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		(3.555.918)	(6.445.895)
a) Emisión (+)		413.300	-
- Otras deudas		413.300	-
b) Devolución y amortización (-)		(3.969.218)	(6.445.895)
- Deudas con entidades de crédito		(3.942.127)	(6.344.957)
- Otras deudas		(27.091)	(100.938)
Pagos por arrendamientos		(1.004.362)	(1.048.495)
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(1.375.637)	(1.100.510)
a) Dividendos		(1.375.637)	(1.100.510)
AUMENTO/(DISMINUCIÓN) NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES (I+II+III):		(2.640.019)	(5.513.809)
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		23.461.455	29.766.462
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio		20.821.436	24.252.653

Las Notas Explicativas 1 a 14 adjuntas forman parte integrante del estado de flujos de efectivo intermedio consolidado condensado correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2024.

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Notas explicativas a los
Estados financieros intermedios consolidados condensados
correspondientes al período de seis meses terminado
el 30 de junio de 2024

1. Breve reseña histórica, actividad del Grupo y otra información

Sociedad dominante y su Grupo

Altia Consultores, S.A. (*en adelante, "Altia" o "la Sociedad Dominante"*) es la matriz del Grupo Altia (*en adelante, "el Grupo" o "Grupo Altia"*).

Altia se constituyó inicialmente como Sociedad Limitada el 17 de marzo de 1994, habiéndose transformado en Sociedad Anónima en el ejercicio 2010. Se encuentra registrada en el Registro Mercantil de La Coruña, en el Tomo 1451, folio 109, hoja C-10893, y su domicilio social se encuentra situado en calle Vulcano 3, Icaria III, 15172 Oleiros - A Coruña.

Altia es una compañía española independiente de consultoría y prestación de servicios perteneciente al sector de las Tecnologías de la Información y Comunicaciones (*en adelante, "TIC"*), que desarrolla proyectos para prácticamente la totalidad de los sectores: Administraciones Públicas, Industria, Servicios, Telecomunicaciones y Servicios Financieros. Altia tiene una orientación estratégica principalmente dirigida a grandes clientes, entendiéndose como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC. Presta servicios avanzados en este sector y se preocupa porque las inversiones que realicen en este tipo de servicios sus clientes obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles. En este sentido, Altia desarrolla su actividad a nivel nacional a través de las oficinas que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Valencia, Cataluña, Canarias, Navarra y Baleares, por medio de las sociedades en las que participa, así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresas (véase Nota 11). En su actividad internacional dispone de filiales en Chile, Andorra, Portugal, Brasil, Holanda, Irlanda, Francia y Estados Unidos.

Las actividades desarrolladas por el Grupo son las siguientes:

- Servicios de asesoramiento y consultoría en materia de planificación tecnológica, calidad, organización y sistemas de información, mejora, racionalización y cambio de la gestión, seguridad y protección de la información y gestión de contingencias y mantenimiento del negocio.
- Análisis, diseño, construcción, pruebas, integración, implantación y mantenimiento de sistemas de información en su más amplio sentido.
- Servicios de puesta en funcionamiento, seguimiento, explotación, gestión y control de equipos y sistemas informáticos y de infraestructuras telemáticas.
- Captura, grabación y gestión de datos por medios electrónicos, informáticos y telemáticos.
- Actividades de formación presencial, a distancia y on-line en materia de planificación y organización tecnológica, seguridad informática, metodologías, análisis, diseño y programación y productos y soluciones propias o de terceros, incluyendo la preparación y distribución del material didáctico relacionado con dichas actividades de formación.
- Gestión externa de todos o parte de los procesos informáticos de todo tipo de empresas e instituciones públicas y privadas.
- Suministro, implantación, integración y mantenimiento de soluciones informáticas propias y de terceros, incluyendo la venta, cesión, licencia y arrendamiento de derechos de propiedad intelectual e industrial sobre el software de base o de aplicación.

- Suministro, mantenimiento y reparación de infraestructuras e instalaciones tecnológicas tales como equipos de captura, procesamiento, almacenamiento, transmisión, recepción y reproducción de la información.
- Actividades, relacionadas con internet, conectividad, correo electrónico, registro de dominios, comercio electrónico y custodia de información, servicios de alojamiento web (*colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual*), servicios gestionados de explotación, administración y mantenimiento de sistemas de información (*infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones informáticas*), comunicaciones de datos y soporte a usuarios en relación a estos servicios.

En línea con lo anterior, el Grupo estructura su oferta profesional y de servicios en siete líneas de negocio:

1. *Outsourcing*, entendiéndose como tal la externalización de servicios TIC de alto valor añadido.
2. *Servicios Gestionados*: línea de negocio asociada a la actividad de los Data Centers ubicados en Vigo (propiedad), en Madrid y en Barcelona. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
3. *Soluciones Propias* mediante la implantación de productos desarrollados por empresas del Grupo como "*Mercurio*" (*plataforma de licitación electrónica*), "*Control Tower*" (software para el control y seguimiento de los transportes en tiempo real, o "*NTX*" (herramienta de simplificación en el proceso de automatización de pruebas - Testing).
4. *Implantación de soluciones de terceros*, donde el Grupo actúa como implantador o integrador de soluciones de terceros.
5. *Consultoría tecnológica*: estudios, informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas, formación, etc.
6. *Desarrollo de aplicaciones informáticas*, a través de proyectos "*llave en mano*" de diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida.
7. *Suministro de hardware y software*. Dotación y/o entrega de equipamiento tecnológico y licencias de software de terceros, incluyendo su instalación, manutención y servicios avanzados de administración de aplicaciones.

Las acciones de Altia Consultores, S.A. cotizan desde el ejercicio 2010 en el segmento de empresas en expansión del BME Growth. La Circular 3/2020 obliga a la emisión de los estados financieros intermedios consolidados condensados del Grupo Altia y a remitir al mercado para su difusión un informe financiero semestral relativo a los primeros seis meses de cada ejercicio, informe en el que debe incluirse una referencia a los hechos más relevantes que han afectado al Grupo Altia acaecidos durante el semestre, así como un análisis económico y financiero de la evolución de las principales magnitudes durante el periodo.

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados se presentan de acuerdo a la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34 sobre Información Financiera Intermedia. El Grupo formula sus cuentas anuales consolidadas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE).

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados correspondientes al periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2024 no incluyen toda la información y desgloses adicionales requeridos en unas cuentas anuales consolidadas y, para su correcta interpretación, deben ser leídos junto con las cuentas anuales consolidadas del Grupo Altia correspondientes al ejercicio 2023 que se encuentran disponibles en la web de Altia (www.altia.es). Estos estados financieros intermedios consolidados condensados han sido formulados por el Consejo de Administración en su reunión de 4 de octubre de 2024.

Debido a la actividad de las sociedades integradas en el Grupo, las operaciones realizadas por el Grupo no están sujetas a una estacionalidad o componente cíclico relevante. El reconocimiento de los ingresos procedentes de los contratos con clientes depende, fundamentalmente, del cumplimiento de las obligaciones de desempeño contenidas en los mismos.

Sociedades dependientes

Se consideran “*sociedades dependientes*” aquellas sobre las que el Grupo tiene capacidad para ejercer control, capacidad que se manifiesta por el poder de la Sociedad Dominante sobre las decisiones de las sociedades dependientes y por la exposición a los resultados variables derivados de la participación en éstas.

El detalle de sociedades que conforman el Grupo Altia conjuntamente con la Sociedad Dominante y cuyos estados financieros se han integrado en los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados correspondientes al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2024 por el método de integración global es el siguiente:

Sociedad	Domicilio Social	Porcentaje de Participación Directo	Porcentaje de Participación Indirecto	Actividad
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.U.	Madrid/España	100,00%	-	Consultoría informática
Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile	Santiago de Chile/Chile	100,00%	-	Consultoría informática
Noesis Gopal SGPS, S.A.	Lisboa/Portugal	100,00%	-	Gestión de participaciones
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	Lisboa/Portugal	-	100,00%	Consultoría informática
Noesis Consulting, B.V.	Roterdam/Holanda	-	100,00%	Consultoría informática
Noesis US Corp.	Delaware/Estados Unidos	-	100,00%	Consultoría informática
Noesis Consultadoria Programação de Sistemas Informáticos Ltda.	Belo Horizonte/Brasil	-	100,00%	Consultoría informática
Bibomática, S.A.U.	Bilbao/España	100,00%	-	Consultoría informática
Altia Andorra, S.L.U.	Andorra la Vella/Andorra	100,00%	-	Consultoría informática
Altia France, S.A.S.	Bayona/Francia	100,00%	-	Consultoría informática

Asimismo, como se indica a continuación el Grupo ejerce control sobre determinadas sociedades que se han excluido del perímetro de consolidación debido a su interés poco significativo en relación al Grupo.

Sociedades excluidas del perímetro de consolidación

El Grupo tiene el control sobre las siguientes sociedades que han sido excluidas del perímetro de consolidación por su interés poco significativo de forma individual y agregada en relación con los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados.

- International Noesis Consulting Limited, sociedad con domicilio social en Irlanda y que se integra dentro del subgrupo Noesis.
- Altia European Services, B.V., ubicada en Holanda y constituida a finales de 2023 para el desarrollo del negocio en organismos europeos y que actualmente está iniciando su actividad.

La información más representativa de estas sociedades se desglosa en la Nota 5 de las notas explicativas a los estados financieros intermedios consolidados condensados.

Variaciones en el perímetro de consolidación y otras operaciones societarias

En el primer semestre de 2024 se disolvió la sociedad Altia Consultores Sociedade Unipersonal, L.D.A., excluida del perímetro de consolidación en ejercicios anteriores al carecer de actividad.

Con fecha de 28 de junio de 2024, *al amparo de los artículos 53 y 55 del Real Decreto-ley 5/2023, de 28 de junio, en materia de modificaciones estructurales de sociedades mercantiles*, los Órganos de Administración de Altia Consultores, S.A. y Wairbut, S.A. aprobaron la fusión por absorción de la sociedad Wairbut, S.A., como sociedad absorbida, por Altia Consultores, S.A. como sociedad absorbente. Altia Consultores, S.A. era Accionista Único de la mencionada Sociedad a dicha fecha. Dicha fusión se elevó a escritura pública el 6 de agosto de 2024 y quedó inscrita en el Registro Mercantil de A Coruña con fecha 14 de agosto de 2024, siendo los efectos contables el 1 de enero de 2024. La operación de fusión no ha tenido impacto en el Patrimonio Neto intermedio consolidado condensado del Grupo.

Participaciones en sociedades puestas en equivalencia

La participación en la sociedad asociada Altia Logistic Software, S.L se ha contabilizado siguiendo el método de la participación.

Ejercicio económico y moneda de presentación

Los estados financieros de las sociedades dependientes utilizados en el proceso de consolidación están referidos a la misma fecha y al mismo período que los de la Sociedad Dominante. La moneda funcional y de presentación del Grupo es el euro. Las cuentas de aquellas sociedades que realizan su actividad fuera de la zona Euro en las que se operan en monedas distintas han sido convertidas a la moneda de presentación del Grupo para poder hacer la presente consolidación de cuentas.

2. Bases de presentación de los estados financieros intermedios consolidados condensados y de las notas explicativas a los mismos

a) Marco normativo de información financiera aplicable

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas a los mismos han sido preparados por el Consejo de Administración de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable, que es el establecido en:

- Las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas para su uso en la Unión Europea y en concreto la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 34 de Información Financiera Intermedia.
- El Código de Comercio, el Texto Refundido de la Ley de Sociedad de Capital y la restante legislación mercantil.
- Las normas de obligado cumplimiento aprobadas por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas en desarrollo al Plan General de Contabilidad y sus normas complementarias.
- El resto de la normativa española que le resulta de aplicación.

b) Imagen fiel

Estos estados financieros intermedios consolidados condensados y la información contenida en las notas explicativas han sido obtenidos de los registros contables de la Sociedad Dominante y de las Sociedades Dependientes que se incluyen en la consolidación (véase Nota 1) y se presentan de acuerdo con el marco normativo de información financiera que le es de aplicación al Grupo, de forma que muestran la imagen fiel de su patrimonio, de su situación financiera, de sus resultados y de los flujos de efectivo habidos durante el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2024.

c) Periodo de información e información comparativa

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados y notas explicativas a los mismos se refieren al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2024 (*en adelante, "el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2024" o "el primer semestre de 2024"*). Por su parte, la información relativa al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023 (*en adelante, "el ejercicio 2023"*) así como la información referida al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2023 (*en adelante, "el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2023" o "el primer semestre de 2023"*) se incluye, única y exclusivamente, a efectos comparativos con la información al 30 de junio de 2024 y se presenta de conformidad a NIF-UE.

d) Normas de registro y valoración, políticas y criterios contables.

Las normas de registro y valoración aplicadas en la preparación de los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados y las políticas y criterios contables usados, son los mismos que aquellos que se usaron

en la formulación de las cuentas anuales consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2023, con excepción de aquellas normas que han entrado en vigor durante y que se detallan en el apartado siguiente.

e) Aplicación de nuevas normas

A la fecha de elaboración de estos estados financieros intermedios consolidados condensados, las siguientes normas e interpretaciones habían sido publicadas por el *International Accounting Standards Board* (“IASB”):

Nuevas Normas, Modificaciones e Interpretaciones		Aplicación Obligatoria en Ejercicios Anuales Iniciados a partir de:
Aprobadas para su Uso en la Unión Europea:		
Modificaciones y/o interpretaciones:		
Modificación a la NIC 1 Clasificación de pasivos como corrientes y no corrientes y clasificación de pasivos no corrientes con covenants	Clarificaciones respecto a la presentación como corrientes o no corrientes de pasivos, y en particular, aquellos condicionados al cumplimiento de covenants.	1 de enero de 2024
Modificación a la NIIF 16 Pasivo por arrendamiento en una venta con arrendamiento posterior	Esta modificación aclara la contabilidad posterior de los pasivos por arrendamientos que surgen en las transacciones de venta y arrendamiento posterior.	
Modificación a la NIC 7 y NIIF 7 Acuerdos de financiación con proveedores	Esta modificación introduce requisitos de desglose de información específicos de los acuerdos de financiación con proveedores y sus efectos en los pasivos y flujos de efectivo de la empresa incluyendo el riesgo de liquidez y gestión de los riesgos asociados.	
No aprobadas todavía para su uso en la Unión Europea a la fecha:		
Nuevas normas		
NIIF 18 Presentación y desgloses de estados financieros	El objetivo de esta nueva norma es establecer los requerimientos de presentación y desglose de los estados financieros, reemplazando con ello a la NIC 1, actualmente en vigor.	1 de enero de 2027
NIIF 19 Desgloses de subsidiarias sin contabilidad pública	El objetivo de esta nueva norma es detallar los desgloses que una subsidiaria puede aplicar, opcionalmente, en la emisión de sus estados financieros.	
Modificaciones:		
Modificación a la NIC 21 Ausencia de convertibilidad	Esta modificación establece un enfoque que especifica cuando una moneda puede ser intercambiada por otra, y en caso de no serlo, la determinación del tipo de cambio a utilizar.	1 de enero de 2025
Modificación a la NIIF 7 y NIIF 9 Clasificación y valoración de instrumentos financieros	Esta modificación aclara los criterios para la clasificación de ciertos activos financieros, así como, los criterios para la baja de pasivos financieros liquidados a través de sistemas de pago electrónico. Adicionalmente, introduce requerimientos de desglose adicionales.	1 de enero de 2026

Aquellas normas que se han aplicado por primera vez el 1 de enero de 2024 no han tenido un efecto relevante en los estados financieros intermedios consolidados condensados. Por otra parte, se estima que la aplicación de las normas, modificaciones e interpretaciones que entrarán en vigor o se aprobarán en ejercicios posteriores indicadas anteriormente no tendrán un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados en el ejercicio de su aplicación inicial.

f) Corrección de errores

En la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas adjuntas no se ha detectado ningún error significativo que haya supuesto la reexpresión de los importes incluidos en las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2023.

g) Agrupación de partidas

Determinadas partidas del balance intermedio consolidado condensado, de la cuenta de pérdidas y ganancias intermedia consolidada condensada, del estado de cambios en el patrimonio neto intermedio consolidado condensado y del estado de flujos de efectivo intermedio consolidado condensado se presentan de forma agrupada para facilitar su comprensión. No obstante, en la medida en que sea significativa, se ha incluido la información desagregada en las correspondientes Notas Explicativas.

h) Principios de consolidación

La consolidación de las sociedades dependientes, sobre las que la Sociedad Dominante tiene control (*es decir, poder sobre sus decisiones y exposición a los rendimientos variables derivados de la participación*), se ha realizado por el “*método de integración global*” y consecuentemente:

1. Todos los saldos y transacciones significativas entre las sociedades consolidadas, así como los resultados significativos por operaciones internas no realizados frente a terceros, han sido eliminados en el proceso de consolidación.
2. En el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar los principios contables y criterios de valoración utilizados por las sociedades dependientes con los aplicados por la Sociedad Dominante.
3. En el momento de la adquisición de una sociedad dependiente, sus activos, pasivos y pasivos contingentes se registran a sus valores razonables en la fecha de adquisición. Las diferencias positivas entre el precio de adquisición y los valores razonables de los activos netos identificables adquiridos se reconocen como “Fondo de comercio de consolidación”, en tanto que las diferencias negativas se imputan a diferencia negativa de consolidación. No forman parte del coste de la combinación de negocios los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales que hayan intervenido en la combinación, ni los gastos generados internamente por estos conceptos, sino que dichos importes se imputan directamente en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.
4. La asignación a las participaciones no controladoras o socios externos en los beneficios o pérdidas y en el patrimonio neto de las sociedades dependientes se determina en proporción a los derechos de voto existentes en dicho momento, sin considerar el posible ejercicio o conversión de los derechos de voto potenciales, excluyendo, adicionalmente, los instrumentos de patrimonio propio y los mantenidos, en su caso, por sus sociedades dependientes, salvo que existan acuerdos explícitos entre la Sociedad Dominante y los accionistas minoritarios, en virtud de los cuales ésta asuma la totalidad de las pérdidas que excedan el coste de la participación de los minoritarios. La participación de los socios externos se establece en la proporción de los valores razonables de los activos y pasivos reconocidos de la minoría. El valor de la participación de los accionistas minoritarios en el patrimonio y en los resultados de las sociedades dependientes se presenta dentro del patrimonio neto consolidado del Grupo, en el capítulo “Participaciones no controladoras” del balance consolidado condensado, y en el epígrafe “Resultado atribuido a las Participaciones no controladoras” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada condensada, respectivamente.
5. Las adquisiciones de participaciones no controladoras en las que previamente el Grupo ya tenía el control efectivo de las mismas y, por lo tanto, únicamente se produce un aumento del porcentaje de participación del Grupo en dichas sociedades, constituyen, desde un punto de vista consolidado, operaciones con títulos de patrimonio.
6. La consolidación de los resultados generados por las sociedades dependientes adquiridas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los correspondientes al ejercicio comprendido entre la fecha de adquisición y la fecha del balance. Paralelamente, la consolidación de los resultados generados por las sociedades dependientes enajenadas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los relativos al ejercicio comprendido entre el inicio del ejercicio y la fecha de enajenación.
7. La variación experimentada, desde el momento de la adquisición, en los netos patrimoniales de las sociedades dependientes consolidadas que no sea atribuible a modificaciones en los porcentajes de participación se recoge en el epígrafe “Ganancias acumuladas” del balance consolidado condensado.

8. Como es práctica habitual, los estados financieros intermedios consolidados condensados no incluyen el efecto fiscal que, en su caso, pudiera derivarse de incorporar al patrimonio de la Sociedad Dominante las reservas y los beneficios no distribuidos de las sociedades dependientes consolidadas, dado que se estima que no se efectuarán transferencias de reservas no sujetas a tributación en origen.
9. Las partidas de los balances y de las cuentas de pérdidas y ganancias de las sociedades dependientes extranjeras incluidas en el perímetro de consolidación cuya moneda es diferente del euro se han convertido a euros aplicando el “método del tipo de cambio de cierre”. En concreto:
 - a. Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre. Se entiende por tipo de cambio de cierre el tipo de cambio medio de contado existente en esa fecha.
 - b. Las partidas de patrimonio neto, incluido el resultado del período, se convierten al tipo de cambio histórico.
 - c. Las partidas de sus cuentas de pérdidas y ganancias se han convertido a euros utilizando un tipo de cambio medio del período.
 - d. La diferencia entre el importe neto de los activos y pasivos y las partidas de patrimonio neto, se recogen en un epígrafe del patrimonio neto consolidado, bajo la denominación “Ajustes por Cambios de Valor-Diferencia de conversión”, en su caso, neta del efecto impositivo, y una vez deducida la parte de dicha diferencia que corresponde a socios externos.

Se considera tipo de cambio histórico:

- a. Para las partidas de patrimonio neto existentes en la fecha de adquisición de las participaciones que se consolidan: el tipo de cambio a la fecha de la transacción.
- b. En el caso de ingresos y gastos, incluyendo los reconocidos en el patrimonio neto: el tipo de cambio medio ponderado del período.
- c. Reservas generadas tras las fechas de transacción como consecuencia de resultados no distribuidos: el tipo de cambio efectivo resultante de convertir los gastos e ingresos que produjeron dichas reservas.

La diferencia de conversión contabilizada en el estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado, se registra en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada condensada del período en que se enajene o se liquide por otra vía la inversión en la sociedad consolidada.

Los flujos de efectivo se convierten al tipo de cambio de la fecha en que se produjo cada transacción o empleando un tipo de cambio medio ponderado del período (como máximo, mensual), siempre que no haya variaciones significativas.

Las participaciones en entidades sobre las que se tiene control conjunto o influencia significativa se valoran siguiendo el método de la participación por el cual la participación se valora al valor razonable del patrimonio de la entidad participada por la parte proporcional de la participación que tiene el Grupo.

i) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

La información contenida en estos estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas a los mismos son responsabilidad del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante. En la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas a los mismos se han utilizado, ocasionalmente, estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad Dominante para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

Las estimaciones realizadas por los Administradores están afectadas por la incertidumbre inherente a la evolución en el futuro de los negocios del Grupo y de la economía en general. Esta incertidumbre afecta a las estimaciones realizadas por los Administradores en la preparación de los estados financieros intermedios consolidados condensados y Notas Explicativas. No obstante, no existen dudas razonables de la capacidad del Grupo para seguir operando como una empresa en funcionamiento.

Las principales estimaciones consideradas a la hora de preparar los estados financieros intermedios consolidados condensados y notas explicativas son coincidentes con las empleadas en la formulación de las cuentas anuales consolidadas del Grupo Altia correspondientes al ejercicio 2023 y se refieren básicamente a:

- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos, principalmente del Fondo de Comercio de consolidación (véase Nota 3) y de las cuentas comerciales a cobrar (véase Nota 6).
- La determinación del momento en el que se produce la transferencia de la propiedad en la cesión de activos financieros.
- La valoración y grado de avance de los proyectos en curso.
- La estimación de provisiones y pasivos contingentes.
- La recuperación de los activos por impuesto diferido y la estimación del gasto por Impuesto de Sociedades en los periodos intermedios.
- El efecto de la exclusión del perímetro de consolidación de las sociedades que se detallan en la Nota 1.

A pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estos estados financieros intermedios consolidados condensados y las notas explicativas a los mismos sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (*al alza o a la baja*) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, tal y como se establecen en las NIIF-UE.

3. Fondo de comercio de consolidación

La composición de esta partida de los balances consolidados condensados adjuntos al 30 de junio de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 es la siguiente:

	Euros	
	Saldos al 30.06.24	Saldos al 31.12.23
Unidades generadoras de efectivo		
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	1.160.403	1.160.403
Noesis Global SPGS	21.299.284	21.299.284
Wairbut (Absorbida por Altia Consultores, S.A. - Véase Nota 1)	5.246.630	5.246.630
Bibomática, S.A.	19.678.979	19.678.979
TOTAL	47.385.296	47.385.296

La Dirección del Grupo ha evaluado la existencia de factores que pudiesen indicar el deterioro del valor de los fondos de comercio de consolidación (tales como la existencia de pérdidas continuadas de las unidades generadoras de efectivo o pérdidas de contratos relevantes). En base a este análisis, la Dirección del Grupo considera que no existen factores que indiquen la existencia de deterioro del valor de los fondos de comercio de consolidación a la fecha del balance intermedio consolidado condensado adjunto.

4. Arrendamientos

Los activos a los que se accede a través de arrendamiento corresponden principalmente a locales donde se ubican las oficinas operativas del Grupo. El detalle por vencimientos del pasivo por arrendamiento al 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 sin descontar es el siguiente:

30 de junio de 2024

	Euros						
	2024	2025	2026	2027	2028	2029 y siguientes	Total
Pasivo por arrendamiento	1.238.814	1.039.271	580.586	489.722	116.041	-	3.464.434

31 de diciembre de 2023

	Euros						
	2024	2025	2026	2027	2028	2029 y siguientes	Total
Pasivo por arrendamiento	1.836.770	804.007	127.475	109.690	92.361	-	2.970.303

El gasto financiero registrado por los contratos sujetos a NIIF 16 ha ascendido a 66.126 euros en los primeros 6 meses del ejercicio 2024 (101.347 euros a 30 de junio de 2023). La tasa de descuento aplicada en la medición del pasivo por arrendamientos se sitúa en torno al 5%.

No existen contratos significativos de arrendamiento sujetos a renta variable. No hay operaciones de subarrendamiento a terceros externos al Grupo ni contratos de "sale & leaseback".

El Grupo se ha acogido a las exenciones de contratos de alquiler de corto plazo y de activos de poco valor, siendo el gasto reconocido en la cuenta de pérdidas y ganancias intermedia consolidada condensada de los primeros seis meses del ejercicio 2024 de 505.533 euros (638.013 euros por este concepto en 2023).

5. Instrumentos de patrimonio en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo no consolidadas

En este epígrafe del balance intermedio consolidado condensado se registran las participaciones en el capital social de las empresas del Grupo no consolidadas (véase Nota 1), ninguna de las cuales cotiza en un mercado secundario organizado. La información más significativa de estas sociedades al 30 de junio de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 se presenta a continuación:

Al 30 de junio de 2024

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
International Noesis Consulting Limited (a)	Dublín / Irlanda	100%	Consultoría informática	100	(100)	100	-	(98)	-
Altia European Services, B.V. (a)	Rotterdam	100%	Consultoría informática	10.000	-	10.000	-	-	-

(a) Sociedades no auditadas.

Al 31 de diciembre de 2023

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría informática	5.000	(5.000)	5.000	-	(65.019)	(4.317)
International Noesis Consulting Limited (a)	Dublín / Irlanda	100%	Consultoría informática	100	(100)	100	-	(98)	-
Altia Andorra, S.L.U. (a)	Andorra la Vella / Andorra	100%	Consultoría informática	3.000	-	3.000	-	-	-
Altia France, S.A.S. (a)	Bayona / Francia	100%	Consultoría informática	3.000	-	3.000	-	-	-
Altia European Services, B.V. (a)	Rotterdam	100%	Consultoría informática	-	-	-	-	-	-

(a) Sociedades no auditadas.

Las Sociedades Altia Andorra, S.L.U y Altia France, S.A.S. se excluyeron del perímetro de consolidación en diciembre del 2023 por tener interés poco significativo. En los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados ya se han incluido en la consolidación.

Participaciones puestas en equivalencia

Se corresponde con el valor del 50% de la participación en Altia Logistic Software, S.L. El resultado asignado a esta participación se encuentra registrado en el epígrafe "Resultados de sociedades puestas en equivalencia" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

6. Instrumentos financieros

6.1 Activos financieros

6.1.1 Clasificación

La clasificación de los activos financieros del Grupo (*exceptuando las inversiones en empresas del Grupo y asociadas no consolidadas a largo plazo*) al 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 por clase de activo es como sigue:

	Euros			
	30.06.24		31.12.23	
	A Valor Razonable	A Coste Amortizado	A Valor Razonable	A Coste Amortizado
Instrumentos de patrimonio	791.175	-	818.319	-
Fianzas	-	484.805	-	492.654
Saldos comerciales con clientes	-	67.268.137	-	65.133.671
Otros saldos deudores y otros activos financieros a corto plazo	-	382.700	-	382.070
	791.175	68.135.642	818.319	66.008.395

6.1.2 Saldos comerciales con clientes

El desglose de los saldos comerciales deudores incluidos en el balance intermedio consolidado condensado al 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 es el siguiente:

	Euros	
	30.06.24	31.12.23
Clientes	50.001.786	54.404.702
Clientes, contrato ejecutado pendiente de certificar	16.337.365	10.420.488
Clientes, empresas de Grupo y asociadas (Nota 12)	14.182	3.009
Clientes, efectos comerciales en cartera	2.088.766	1.542.289
Provisión por deterioro de clientes	(1.173.962)	(1.236.817)
Total	67.268.137	65.133.671

El Grupo tiene suscritos con diversas entidades financieras contratos de cesión de cuentas a cobrar bajo la modalidad de “*factoring sin recurso*” en la que se transmiten los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad; por ello el Grupo sigue la práctica de dar de baja las cuentas a cobrar cedidas al amparo de estos contratos sin registrar pasivo financiero alguno. El importe total de cuentas a cobrar cedidas a entidades financieras y que han sido objeto de baja en el balance consolidado condensado adjunto al 30 de junio de 2024 asciende a 1.182.815 euros.

El movimiento que se ha producido en la partida de “Provisión por deterioro de clientes” del detalle anterior correspondiente al primer semestre de 2024 y al ejercicio 2023 ha sido el siguiente:

	Euros	
	A 30.06.2024	Ejercicio 2023
Saldo al inicio del período	1.236.817	1.649.728
Dotación con cargo a resultados	14.804	190.581
Exceso con abono en resultados	(77.659)	(232.537)
Aplicación a su finalidad	-	(370.955)
Saldo al final del período	1.173.962	1.236.817

6.1.3 Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Al 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 el saldo del epígrafe “Efectivo y otros activos líquidos equivalentes” del balance intermedio consolidado condensado adjunto se corresponde, en su práctica totalidad, con los saldos líquidos disponibles de las cuentas corrientes mantenidas por el Grupo en entidades financieras.

6.1.4 Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (*incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo del tipo de interés, riesgo de valor razonable y riesgo de precios*), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión de dichos riesgos está centralizada en la Dirección Financiera de la Sociedad Dominante, con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración de la misma, que tiene establecidas las políticas y mecanismos necesarios para controlar la exposición a los riesgos de crédito y liquidez, así como a las variaciones en los tipos de interés.

A continuación, se indican los principales riesgos financieros que impactan al Grupo:

Riesgo de mercado

- **Riesgo de tipo de cambio:** el Grupo tiene filiales en el extranjero (véase Nota 1) cuyas operaciones se realizan en una moneda distinta al Euro. Asimismo, sus activos netos están expuestos al riesgo de conversión de moneda extranjera. El riesgo de tipo de cambio sobre los activos netos de las operaciones en el extranjero del Grupo en divisa se gestiona, principalmente, mediante recursos ajenos denominados en la correspondiente moneda. Además de los saldos y transacciones procedentes de estas sociedades dependientes, el Grupo no mantiene saldos y transacciones en moneda extranjera significativos en relación a estos estados financieros intermedios consolidados condensados y la mayoría de las operaciones se realizan en Euros.
- **Riesgo de tipo de interés:** la exposición a este riesgo deriva, principalmente, de la deuda financiera dispuesta al 30 de junio de 2024 (Nota 6.2.1). Este contrato de financiación ha renovado la financiación tomada por el Grupo para financiar el desembolso realizado para la adquisición de Bilbomática, S.A. (Sociedad Unipersonal) y Wairbut, S.A. (Sociedad Unipersonal). Este préstamo, que devenga un tipo de interés variable, tiene su vencimiento fijado en 2026. Por su parte, los pasivos por arrendamiento varían en función del tipo de interés aplicado para su medición (tasa incremental de arrendamientos) si bien los pagos comprometidos con los arrendadores están fijados a valor final, es decir sin descontar, por lo que el riesgo de tipo de interés derivado de estos pasivos es limitado.
- **Riesgo de valor razonable:** los activos medidos a valor razonable no son relevantes en relación al balance consolidado, y no hay pasivos medidos a valor razonable, motivo por el cual la exposición a este riesgo es muy limitada.
- **Riesgo de precio:** en opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, la exposición a este riesgo no es significativa.

Riesgo de crédito

Los principales activos financieros del Grupo son el efectivo y otros activos líquidos equivalentes, así como los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, que representan la exposición máxima del Grupo al riesgo de crédito. En este sentido, la Dirección hace un seguimiento individualizado de las cuentas comerciales que mantiene con sus clientes para anticipar el deterioro de activos derivados de situaciones de insolvencia de las contrapartes.

La gestión del riesgo de crédito, entendido como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales para con el Grupo, es una de las líneas a las que se presta especial atención.

La Dirección de la Sociedad Dominante estima que al 30 de junio de 2024 los deterioros existentes en los activos no resultan significativos y se hallan adecuadamente registrados.

Riesgo de liquidez

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, aparte de los recursos financieros que genera en sus operaciones, al 30 de junio de 2024 el Grupo dispone de la tesorería que se muestra en el balance consolidado adjunto. En este sentido, la política de la Dirección Financiera es la de llevar a cabo un seguimiento continuado de la estructura de su balance consolidado por plazos de vencimiento, detectando de forma anticipada las eventuales necesidades de liquidez a corto y medio plazo, adoptando una estrategia que conceda estabilidad a las fuentes de financiación y contratando financiaciones, cuando son necesarias, por importe suficiente para soportar las necesidades previstas.

6.2. Pasivos financieros

6.2.1 Deudas con entidades de crédito

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 es el siguiente:

Concepto	Euros			Euros		
	30/06/2024			31/12/2023		
	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total
Préstamos	7.889.456	9.626.503	17.515.959	7.874.801	13.620.145	21.494.946
Pólizas de crédito	-	520	520	-	-	-
Otras deudas	59.846	-	59.846	23.506	-	23.506
Total	7.949.302	9.627.023	17.576.325	7.898.307	13.620.145	21.518.452

El Grupo tiene suscrito un préstamo con una entidad financiera que devenga un tipo de interés de mercado (véase Nota 6.1.4).

La restante financiación contratada por las sociedades del Grupo se corresponde a otros préstamos, pólizas de crédito y líneas de descuento de efectos, las cuales devengan tipos de interés, fijo o variable, entre el 1% y 5%.

El detalle de los vencimientos, a más de doce meses de las deudas por préstamos con entidades de crédito a 30 de junio de 2024, se presenta a continuación:

Año	Euros
2025	4.075.599
2026	5.510.904
2027	40.000
Total	9.626.503

7. Patrimonio neto

Fondos propios

Capital social de la Sociedad Dominante

Al 30 de junio de 2024 el capital social de la Sociedad Dominante estaba compuesto por 68.781.850 acciones, que se encontraban íntegramente suscritas y desembolsadas y representadas por anotaciones en cuenta con un valor nominal de 0,002 euros por acción.

La totalidad de las acciones de la Sociedad Dominante están admitidas a cotización en el BME Growth. De acuerdo con la información disponible, al 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 los accionistas de la Sociedad Dominante con una participación individual, directa e indirecta, superior al 5%, son los siguientes:

	% de Participación	
	30.06.24	31.12.23
Boxleo, TIC, S.L.	80,91%	80,91%
Vehiculos y personas vinculadas D. Ramchand Bhavnani	6,81%	6,81%
Incio Inversiones, S.L.	5,66%	5,66%
	93,38%	93,38%

Prima de emisión

La legislación mercantil permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para ampliar el capital y no establece restricción alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo.

Reservas

El detalle de la composición de este epígrafe de los fondos propios consolidados condensados al 30 de junio de 2024 y al 31 de diciembre 2023 es el siguiente:

	Euros	
	30.06.24	31.12.23
Reserva legal	27.513	27.513
Reserva de capitalización	1.901.414	1.804.089
Reserva para acciones propias	170.235	144.533
Reserva en Sociedades Consolidadas y de consolidación	6.167.637	8.204.195
Reservas Voluntarias	61.321.162	47.494.735
Total	69.587.961	57.675.065

Reserva legal

De acuerdo con el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, debe destinarse una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. A 30 de junio de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 la reserva legal se encontraba constituida en su totalidad.

La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado.

Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

Reservas restringidas

En el proceso de consolidación se han considerado reservas de las sociedades dependientes que tienen restringido su uso por importe de 929.442 euros.

Reserva de Capitalización

La reserva de capitalización se dota, en su caso, de conformidad con lo establecido en el artículo 25 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, que establece que se dote la reserva por el importe del derecho a la reducción de la base imponible del ejercicio. La reserva es indisponible y está condicionada a que se mantenga el incremento de fondos propios durante un plazo de 5 años desde el cierre del periodo impositivo al que corresponda la reducción, salvo por existencia de pérdidas contables.

Reserva de acciones propias

Dotada para dar cumplimiento a lo dispuesto en el artículo 148 de la Ley de Sociedades de Capital por el cual deberá mantenerse una reserva de carácter indisponible por el importe de las acciones propias en poder de la Sociedad Dominante en tanto estas no sean enajenadas.

Reservas en sociedades consolidadas y de consolidación

El saldo de esta partida corresponde a las reservas aportadas por las sociedades dependientes.

Reservas voluntarias

No existe limitación alguna a su libre disposición.

Aportación de las sociedades consolidadas al resultado del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2024 y 2023 atribuido a la Sociedad Dominante

La aportación de cada una de las sociedades consolidadas a los resultados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2024 atribuidos a la Sociedad Dominante es la siguiente:

Sociedad	Euros		Euros	
	Periodo de Seis Meses Finalizado el 30 de Junio de 2024		Periodo de Seis Meses Finalizado el 30 de Junio de 2023	
	Resultado Consolidado	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante	Resultado Consolidado	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante
Altia Consultores, S.A. (Nota 1)	2.582.838	2.582.838	2.919.405	2.919.405
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	377.164	377.164	273.904	273.904
Altia Consultores Agencia en Chile	(47.823)	(47.823)	(38.600)	(38.600)
Altia Andorra, S.L.U.	(480)	(480)	-	-
Altia France, S.A.S.	(4.639)	(4.639)	-	-
Wairbut, S.A. (Absorbida por Altia Consultores, S.A. - Véase Nota 1)	-	-	622.479	622.479
Bilbomática, S.A.	2.327.848	2.327.848	1.196.444	1.196.444
Grupo Noesis	1.772.959	1.772.959	2.272.302	2.272.302
	7.007.867	7.007.867	7.245.934	7.245.934

Acciones propias

De acuerdo con lo establecido en la normativa de BME Growth, la Sociedad Dominante ha firmado un contrato con el proveedor de liquidez Solventis A.V., S.A. Este acuerdo tiene por objeto facilitar a los inversores la negociación de las acciones de la Sociedad Dominante, asegurando que cualquier persona interesada tenga la posibilidad de comprar o vender acciones.

El detalle del movimiento de las acciones propias adquiridas por la Sociedad Dominante durante el primer semestre de 2024 y las acciones propias que mantiene al 30 de junio de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 es el siguiente:

	30.06.2024		31.12.2023	
	Nº Acciones	Valor Contable	Nº Acciones	Valor Contable
Al inicio del periodo	137.727	144.533	129.150	335.790
(+) adquisiciones	24.752	114.764	95.828	321.222
(-) ventas	(18.911)	(89.062)	(87.251)	(295.894)
Ajustes variación de valor	-	-	-	(216.585)
Al final del período	143.568	170.235	137.727	144.533

Consecuentemente la Sociedad Dominante tenía en cartera 143.568 acciones propias en cartera al 30 de junio de 2024 con un coste en libros de 170.235 euros, representativas de un 0,209% de su capital social.

Beneficio por acción

El beneficio básico por acción se determina dividiendo el resultado del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante por el promedio ponderado de acciones en circulación. El beneficio básico por acción del primer semestre del ejercicio 2024 ha sido de 0,10 euros por acción (0,11 en el primer semestre de 2023). No existen instrumentos de patrimonio neto que puedan tener un efecto dilutivo en el beneficio básico por acción.

Participaciones no controladoras

Al 30 de junio de 2024 y al 30 de junio de 2023 no hay participaciones no controladoras en las sociedades que conforman el Grupo Altia.

8. Provisiones y pasivos contingentes

El movimiento que ha tenido lugar en los epígrafes "Provisiones a corto plazo" y "Provisiones a largo plazo" del balance consolidado condensado durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2024 y el ejercicio 2023 ha sido el siguiente:

	Euros	
	Largo Plazo	Corto Plazo
Saldo a 01 de enero de 2023	51.558	72.649
Dotaciones con cargo en resultados	-	479.782
Aplicaciones a su finalidad	-	-
Saldo a 31 de diciembre de 2023	51.558	552.431
Dotaciones con cargo en resultados	-	-
Aplicaciones a su finalidad	-	-
Saldo a 30 de junio de 2024	51.558	552.431

Las provisiones son estimadas por el Grupo atendiendo a criterios de máxima prudencia y corresponden a prácticas contables habituales en los respectivos países donde tiene presencia el Grupo.

9. Administraciones Públicas y situación fiscal

Impuesto sobre Sociedades

A efectos del Impuesto sobre Sociedades, las sociedades del Grupo Altia Consultores, S.A. y Exis Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.U. tributan bajo el Régimen de Declaración Consolidada en un grupo fiscal español cuya sociedad dominante es Boxleo Tic, S.L.

Para cada una de las sociedades pertenecientes al Grupo, el Impuesto sobre Sociedades se calcula a partir del resultado económico o contable, obtenido por la aplicación de principios de contabilidad generalmente aceptados, si bien no necesariamente ha de coincidir con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto, que resulta de la aplicación de lo dispuesto al respecto en la Ley del Impuesto aplicable a cada sociedad.

Por otra parte, debido a que el periodo impositivo del Impuesto de Sociedades de todas las sociedades comprende el ejercicio anual, a efectos de los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados, los desgloses requeridos relativos al Impuesto sobre Sociedades se presentan calculados de acuerdo con los tipos impositivos nominales de los países en los que el Grupo tiene presencia, dado que se estima que el mismo no tendrá una diferencia relevante con la tasa efectiva real al final del ejercicio. En cualquier caso, y dado que se trata de una estimación sujeta a incertidumbre, la aplicación de dicho criterio obedece a la aplicación del principio de prudencia.

La conciliación entre el resultado contable y el gasto por el Impuesto sobre Sociedades del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2024 y del ejercicio 2023 es la siguiente:

	Euros
	Primer semestre 2024
Resultado contable antes de impuestos	9.545.603
Diferencias permanentes	(1.962.600)
Ajustes de consolidación	2.501.017
	10.084.020
Cuota al 25%	2.521.005
Diferencias Tipos Impositivos	16.731
Total gasto por impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	2.537.736

	Euros
	Primer semestre 2023
Resultado contable antes de impuestos	9.924.928
Diferencias permanentes	-
Diferencias temporarias	-
Otras diferencias de imputación temporal de ingresos y gastos	-
Otros ajustes	-
	9.924.928
Cuota al 25%	2.481.232
Reducción artículo 25 TRLIS	-
Deducciones	-
Otros	27.306
Diferencias Tipos Impositivos	170.456
Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	2.678.994

Activos y pasivos por impuesto diferido

La composición de estos epígrafes al 30 de junio de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 presentaba el siguiente detalle:

	Euros			
	Primer semestre 2024		31.12.23	
	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido
Libertad de amortización	-	278.270	-	278.270
Diferencias temporarias	206.258	8.162	206.628	15.700
Crédito por Pérdidas a Compensar	599.657	-	746.159	-
Deducciones pendientes de aplicar	697.710	-	697.710	-
Provisión por deterioro	61.035	-	61.362	-
	1.564.660	286.432	1.711.859	293.970

Los activos por impuesto diferido han sido registrados en el balance consolidado condensado por considerar los Administradores de la Sociedad Dominante que su recuperación está razonablemente asegurada en base a las estimaciones recientes efectuadas acerca de la evolución futura prevista de los resultados de las sociedades del Grupo.

El saldo registrado al 30 de junio de 2024 en el epígrafe "Activos por impuesto diferido" del balance intermedio consolidado condensado corresponde, principalmente, a deducciones pendientes de aplicar y a créditos fiscales por bases imponibles negativas por un importe aproximado de 2.093.964 euros aportados principalmente por el subgrupo Noesis. Los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que la compensación futura de dichas bases imponibles negativas está razonablemente asegurada a la vista de las estimaciones recientes efectuadas por la Dirección del Grupo acerca de la evolución futura prevista del negocio y, en consecuencia, de las bases imponibles de las sociedades consolidadas.

No existen diferencias temporarias acreditadas que no se encuentren registradas en el balance consolidado condensado intermedio adjunto.

Ejercicios abiertos a inspección

Las sociedades españolas del Grupo tienen abiertos a inspección los ejercicios 2020, 2021, 2022 y 2023 para todos los impuestos que le son de aplicación. Adicionalmente, a 30 de junio de 2024 tiene abierto a inspección el ejercicio 2019 para el Impuesto sobre Sociedades. Para el resto de sociedades extranjeras el período de prescripción es similar.

Los Administradores de las Sociedad Dominante consideran que se han practicado adecuadamente las liquidaciones de los mencionados impuestos, por lo que, aún en caso de que surgieran discrepancias en la interpretación normativa vigente por el tratamiento fiscal otorgado a las operaciones, los eventuales pasivos resultantes, en caso de materializarse, no afectarían de manera significativa a los estados intermedios consolidados condensados adjuntos.

10. Importe neto de la cifra de negocios

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente al primer semestre de 2024 y 2023 por categoría de actividades, es como sigue:

Actividades	Euros	
	Primer Semestre 2024	Primer Semestre 2023
Consultoría Tecnológica	3.241.275	3.104.691
Desarrollo de aplicaciones informáticas	23.633.162	22.507.702
Implantación soluciones de terceros	5.215.484	6.180.659
Outsourcing y mantenimiento	72.300.402	63.017.404
Soluciones Propias	576.418	558.541
Suministros Hardware y Software	12.283.318	6.979.112
Servicios Gestionados	11.198.233	13.518.116
Total	128.448.292	115.866.225

11. Negocios conjuntos

Los principales efectos que se han puesto de manifiesto en el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2024 y en el ejercicio 2023 por la integración de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa el Grupo, han sido los siguientes:

	Euros	
	30.06.24	31.12.23
Activo no corriente	-	-
Activo corriente	800.063	646.658
Total activo	800.063	646.658
Pasivo corriente	800.063	646.658
Total pasivo	800.063	646.658
Ingresos	2.702.682	6.311.529
<i>Importe neto de la cifra de negocios</i>	2.708.151	6.062.674
<i>Otros ingresos</i>	(5.469)	248.855
Gastos	(2.699.327)	(6.290.499)
Resultado antes de impuestos	3.355	21.030
Tesorería	238.617	74.907

Las Uniones Temporales de Empresas en las que participaba el Grupo al 30 de junio de 2024, así como los porcentajes de participación en que lo hacía y la actividad de cada una de ellas se muestran en el Anexo I.

12. Transacciones con partes vinculadas

Saldos y transacciones con partes vinculadas

El detalle de los saldos que el Grupo mantenía con partes vinculadas al mismo al 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 es el siguiente:

Al 30 de junio de 2024

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes	Créditos a empresas del Grupo L/P y Otros	Créditos a empresas del Grupo C/P y Otros	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	2.189.629	484	-	93.471	90.562
Altia Logistic Software, S.L.	-	13.698	303.189	-	-
Total	2.189.629	14.182	303.189	93.471	90.562

Al 31 de diciembre de 2023

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes	Créditos a empresas del Grupo L/P	Créditos a empresas del Grupo C/P	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	1.151.719	484	-	93.471	92.119
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A.	-	-	-	69.545	-
Altia Logistic Software, S.L.	-	2.525	303.189	-	-
Total	1.151.719	3.009	303.189	163.016	92.119

Adicionalmente a los saldos indicados anteriormente, en el epígrafe “Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo - deudas a corto plazo” del balance consolidado al 30 de junio de 2024 y al 31 de diciembre de 2023, figuran registrados 39.880 euros que corresponden al importe pendiente de pago por la adquisición de participaciones no controladas de la sociedad dependiente Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. (Sociedad Unipersonal).

Por su parte, las transacciones que el Grupo ha mantenido durante el primer semestre de 2024 y de 2023 con partes vinculadas han sido las siguientes:

Al 30 de junio de 2024

	Euros			
	Ventas	Prestación de Servicios	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	-	3.086	348.419	-
Altia Logistic Software, S.L.	499	82.271	-	7.875
Total	499	85.357	348.419	7.875

Al 30 de junio de 2023

	Euros			
	Ventas	Prestación de Servicios	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	-	2.400	358.890	-
Altia Consultores Sociedade Unipersoal L.D.A.	-	-	-	744
Altia Logistic Software, S.L.	19.662	64.142	-	8.250
Total	19.662	66.542	358.890	8.994

Las transacciones con partes vinculadas se realizan a valores de mercado. Adicionalmente, Altia Consultores, S.A. mantiene con su accionista mayoritario, Boxleo TIC, S.L. los siguientes contratos, enmarcados dentro del ciclo normal de actividad de su actividad:

- Contrato de servicio de apoyo a la gestión y servicios generales de dirección y administración.
- Contrato de alquiler de las oficinas centrales de la Sociedad la cual, a su vez, subarrienda a sus sociedades dependientes.

A parte de los anteriores, Altia Consultores, S.A. no mantiene ningún otro contrato suscrito con su accionista Boxleo TIC, S.L.

Retribuciones devengadas por Consejeros y Alta Dirección

Las funciones de Alta Dirección del Grupo recaen en los miembros ejecutivos del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, según se describe en el informe sobre la estructura y sistema de control interno integrante del Informe Anual del ejercicio 2023. Por ese motivo, la información sobre las retribuciones percibidas por los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, se presenta conjuntamente con la referente a la Altia Dirección.

	Euros			
	Primer Semestre 2024		Primer Semestre 2023	
	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos
Sueldos y salarios	280.128	-	320.877	-
Retribuciones estatutarias	21.000	24.000	21.000	18.000
Otras retribuciones	6.136	151.532	3.732	139.656
Dividendos	5.246	373	4.196	298
Total	312.510	175.905	349.805	157.954

Adicionalmente, y en relación a los Administradores y durante el primer semestre de 2024, la Sociedad Dominante informa que:

- Ha satisfecho primas de seguro de responsabilidad civil de los Administradores por importe de 135.898 euros durante el primer semestre de 2024 (115.637 euros durante el primer semestre de 2023).
- No se han contraído obligaciones en materia de pensiones o pago de primas de seguro con los Administradores actuales o antiguos.
- En el ejercicio 2024 no se han concedido préstamos a los Administradores.
- No se han comunicado situaciones de conflicto de interés que afecten a los Administradores ni a personas vinculadas a los mismos durante el primer semestre de 2024 y el ejercicio 2023.

- No se ha producido durante el primer semestre de 2024 ni durante el ejercicio 2023 la conclusión, modificación o extinción anticipado de cualquier contrato entre la Sociedad Dominante y cualquier de sus accionistas y Administradores o persona que actúe por cuenta de ellos que correspondiese a una operación ajena al tráfico ordinario de la Sociedad Dominante o que no se hubiese realizado en condiciones de mercado.

13. Segmentos operativos

Información por segmentos operativos

El Grupo identifica sus segmentos operativos a partir de los informes internos sobre los componentes del Grupo y se revisan, discuten y evalúan regularmente por el Consejo de Administración como la máxima autoridad en el proceso de toma de decisiones con el poder de destinar los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento. Como consecuencia de estas labores, se han definido los segmentos operativos formados por la Sociedad Dominante (Altia), y las sociedades dependientes Exis, Altia Agencia en Chile, el subgrupo Noesis y Bilbomática. A continuación, se presenta el detalle de la información por segmentos:

A 30 DE JUNIO DE 2024

	Euros							
	Altia	Chile	Exis	Otras	Bilbomática	Noesis	Operaciones Intersegmentos	Total
Ingresos actividades ordinarias con clientes externos, Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado y otros Ingresos	59.916.477	642.493	4.798.379	-	25.700.324	37.859.378	(14.462)	128.902.589
Ingresos actividades ordinarias intersegmentos	2.516.141	-	62.578	123.101	1.681.808	1.597.260	(5.980.888)	-
Ingreso por intereses	2.597.236	-	-	-	39.867	8.972	(2.534.986)	111.089
Gastos por intereses y otros	(519.096)	(6.102)	(95)	(2.846)	(35.473)	(20.257)	(61.086)	(644.955)
Gastos operativos	(57.349.734)	(688.594)	(4.348.949)	(125.374)	(24.760.452)	(36.828.174)	6.956.852	(117.144.425)
Amortización y deterioro	(833.552)	(2.799)	(6.642)	-	(121.743)	(250.843)	(637.738)	(1.853.317)
Otros resultados	(382.351)	-	(49)	-	565.290	(8.268)	-	174.622
Resultado antes de impuestos	5.945.121	(55.002)	505.222	(5.119)	3.069.621	2.358.068	(2.272.308)	9.545.603
(Gasto)/ingreso impuesto de sociedades	(1.058.108)	(448)	(126.306)	-	(736.709)	(615.838)	(327)	(2.537.736)

A 30 DE JUNIO DE 2023

	Euros							
	Altia	Chile	Exis	Wairbut	Bilbomática	Noesis	Operaciones Intersegmentos	Total
Ingresos actividades ordinarias con clientes externos, Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado y otros Ingresos	49.029.002	512.758	4.351.476	4.572.760	24.415.065	33.378.901	(9.153)	116.250.809
Ingresos actividades ordinarias intersegmentos	980.222	-	17.603	-	920.035	1.231.594	(3.149.454)	-
Ingreso por intereses	1.120.807	-	-	425	720	122	(1.111.071)	11.003
Gastos por intereses y otros	(180.561)	1.935	(76)	(45.786)	(41.248)	(113.014)	(101.347)	(480.097)
Gastos operativos	(44.993.602)	(553.312)	(3.997.126)	(4.408.551)	(23.150.242)	(31.210.375)	4.318.269	(103.994.939)
Amortización y deterioro	(518.866)	(3.594)	(6.105)	(78.017)	(141.867)	(227.524)	(867.353)	(1.843.326)
Otros resultados	11.458	-	3.757	6.345	(1.090.445)	(6.582)	1.056.944	(18.522)
Resultado antes de impuestos	5.448.460	(42.213)	369.529	47.176	912.018	3.053.122	136.836	9.924.928
(Gasto)/ingreso impuesto de sociedades	(1.362.115)	-	(92.382)	160.900	(228.004)	(745.673)	(411.720)	(2.678.994)

Información por áreas geográficas

La atribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente al primer semestre del ejercicio 2024 y 2023 por mercado geográfico es como sigue:

Geografías	Euros	
	Primer Semestre 2024	Primer Semestre 2023
España	72.580.559	65.749.815
Portugal	25.137.371	21.274.402
Resto Europa	26.443.447	22.880.915
Resto Mundo	4.286.915	5.961.093
Total	128.448.292	115.866.225

Con excepción de aquellos importes desglosados en la Nota 12, la totalidad de los ingresos proceden de clientes externos al Grupo.

Por su parte, el detalle por área geográfica de los activos no corrientes del Grupo (excluidos las inversiones financieras y activos por impuesto diferido) es como sigue:

A 30 DE JUNIO DE 2024

	Euros						Total
	Altia	Chile	Exis	Bilbomática	Noesis	Ajustes consolidación	
España	4.678.401	-	34.438	372.448	-	27.912.872	32.998.159
Portugal	-	-	-	-	1.190.342	22.344.368	23.534.710
Chile	-	24.677	-	-	-	(215)	24.462
Resto	-	-	-	-	-	-	-
Total	4.678.401	24.677	34.438	372.448	1.190.342	50.257.025	56.557.331

EJERCICIO 2023

	Euros							Cambio a NIIF	Total
	Altia	Exis	Chile	Noesis	Bilbomática	Wairbut	Ajustes consolidación		
España	4.399.254	26.583	-	-	464.372	519.844	21.617.356	5.684.156	32.711.565
Portugal	-	-	-	1.128.910	-	-	12.892.875	9.650.658	23.672.443
Chile	-	-	24.282	-	-	-	-	-	24.282
Resto	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	4.399.254	26.583	24.282	1.128.910	464.372	519.844	34.510.231	15.334.814	56.408.290

Información sobre principales clientes

Durante el primer semestre del ejercicio 2024 y 2023 el Grupo no ha tenido clientes cuya facturación haya sido igual o superior al 10% del importe total de ingresos ordinarios del Grupo.

14. Otra información

Hechos posteriores

Con fecha 14 de agosto de 2024 quedó inscrita en el Registro Mercantil de A Coruña la fusión por absorción de la sociedad Wairbut, S.A. como sociedad absorbida siendo Altia Consultores, S.A. la sociedad absorbente (véase Nota 1).

Política de seguros

La política del Grupo es contratar pólizas de seguro para cubrir los posibles riesgos a los que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material e intangible, así como de sus existencias. En opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, las coberturas de seguro contratadas por las distintas sociedades del Grupo al 30 de junio de 2024 son adecuadas y suficientes.

Anexo I. Negocios Conjuntos.

A continuación, se indican las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad Altia al 30 de junio de 2024, así como los porcentajes de participación y la actividad de cada una de ellas a dicha fecha.

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y KPMG ASESORES, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS.	50,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. EXPERTS MANPOWERGRUOP S.L.U.	60,00%
UTE INDRÁ SISTEMAS ALTIA CONSULTORES R CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA	29,63%
CENTRO DE OBSERVACIÓN Y TELEDETECCIÓN ESPACIAL SAU ALTIA CONSULTORES S.A. AEROMEDIA UAV SL	20,00%
CONNECTIS ICT SERVICES S.A.U ALTIA CONSULTORES	34,99%
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS S.A ALTIA CONSULTORES S.A. (EUPO 5)	57,45%
UTE TRACASA ALTIA SMI	50,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - BAHÍA SOFTWARE S.L., M3 INFORMÁTICA S.L. UTE	10,25%
NETEX KNOWLEDGE FACTORY S.A. ALTIA CONSULTORES S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	25,00%
ALTIA CONSULTORES S.A. - BAHÍA SOFTWARE S.L.	83,80%
ALTIA CONSULTORES S.A. MINSAIT UTE	63,60%
GESEIN S.L. CONNECTIS ICT SERVICES S.A.U. (GETRONICS) ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	25,79%
IBERMÁTICA ALTIA AM GENCAT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	40,00%
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,25%
ALTIA CONSULTORES, SA - MINSAIT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	52,98%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%
IDOM CONSULTING ENGINEERING ARCHITECTURE, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES, S.A. "LEC" UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982	50,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%
ALTIA-NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	40,00%
ALTIA CONSULTORES SA BAHÍA SOFTWARE SLU UTE LEY 18/1982	35,00%
ALTIA CONSULTORES, SA - IBERMÁTICA UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS LEY 18/1982, DE 26 DE MAYO	50,00%
UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS: INGEX ESTUDIO TÉCNICO, S.L. - INCO ESTUDIO TÉCNICO, S.L. - ALTIA CONSULTORES, S.A.	50,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - VICO UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS LEY 18/1982, DE 26 DE MAYO	40,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - SA-GRADIANT-SEMICROL, UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	58,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - MINSAIT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	62,87%
ALTIA CONSULTORES SA - BILBOMÁTICA SA, UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	50,00%
ALTIA CONSULTORES S.A. M3 INFORMÁTICA S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	15,00%
IBERMÁTICA, S.A. Y ALTIA, S.A., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1892 DE 26 DE MAYO Expte. CGS 22/02221-LOTE 1-DESARROLLO	40,00%
IBERMÁTICA, S.A. Y ALTIA, S.A., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1892 DE 26 DE MAYO Expte. CGS 22/02221-LOTE 2-INFRAESTRUCTURA	40,00%
IBERMÁTICA, S.A. Y ALTIA, S.A., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1892 DE 26 DE MAYO Expte. CGS 22/02221-LOTE 3-INNOVACION	40,00%
ALTIA CONSULTORES, S.A. - ALHAMBRA SYSTEMS, S.A., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO"	51,00%

La sociedad dependiente Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. tiene a 30 de junio de 2024 las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN EXIS
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	45,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	45,00%
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	45,00%

La sociedad dependiente Bilbomática, S.A. tiene a 30 de junio de 2024 las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACION BILBOMATICA
UTE BILBOMATICA-EUROHELP (DACIMA2014)	50,00%
UTE BILBOMATICA-ORANGE (PARLA)	95,00%
UTE BILBOMATICA-VEICAR (VERIN)	50,00%
UTE BILBOMATICA-EUROHELP (DACIMA2015)	50,00%
UTE IBERMATICA-INDRA-BILBOMATICA (OSAKIDETZA2018)	17,85%
UTE BILBOMATICA-ODEI (LANTIK)	60,00%
UTE ALHAMBRA-EIDOS-BILBOMATICA (AM13)	50,00%
UTE BILBOMATICA-SOPRA STERIA EUSKADI (EJIE)	50,00%
UTE INETUM-BILBOMATICA (AYAZ2020)	50,00%
UTE ODEI-BILBOMATICA (LANBIDE2021)	45,00%
UTE BILBOMATICA-ALHAMBRA-ANHELAI T (INECO)	50,00%
UTE ANHELAI T-BILBOMATICA (DEFENSA-SI MEDEF)	50,00%
UTE INETUM-BILBOMATICA (EJIE LOTE 4 50-50)	50,00%
UTE INETUM-BILBOMATICA (EJIE LOTE 9 65-35)	35,00%
UTE BILBOMATICA-EUROHELP-LKS (EUSTAT)	33,40%
UTE BILBOMATICA-ANHELAI T (DEFENSA-WEB-NOTES)	50,00%
UTE IBERMATICA-INDRA-BILBOMATICA (OSAKIDETZA2021-0184)	17,85%
UTE BILBOMATICA-INETUM (EJIE LOTE 3)	67,00%
UTE BILBOMATICA-LKS (EJIE LOTE 7)	50,00%
UTE BILBOMATICA-ANHELAI T (GNOSS DEFENSA)	50,00%
UTE BILBOMATICA-ANHELAI T (MINCOTUR)	50,00%
UTE BILBOMATICA-ANHELAI T (AM JUSTICIA)	50,00%
UTE BILBOMATICA-SOPRA STERIA EUSKADI (EJIE 099-2022)	50,00%
UTE BILBOMATICA-ALTIA (U014)	50,00%
UTE BILBOMATICA-NUNEGAL (EGOEBIDEA)	50,00%
UTE BILBOMATICA-DATUA (LANBIDE)	50,00%

La sociedad dependiente Wairbut, S.A. tiene a 30 de junio de 2024 las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACION WAIRBUT
GLOBAL ROSETTA, S.L.U. Y WAIRBUT, S.A., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, EY 18/1982 DE 26 DE MAYO Y DISPOSICIONES COMPLEMENTARIAS	36,67%

Durante los seis primeros meses de 2024 se produjo la disolución de las Uniones Temporales de Empresas que se indican a continuación:

UTES DISUELTAS EN ALTIA EN 2024

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (AMTEGA)	40,00%
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, UTE LEY 18/1982. ABREVIADAMENTE UTE INDRA ALTIA (CPDI AMTEGA) 66/2016	51,33%

UTES DISUELTAS EN 2024

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN BILBOMATICA
UTE SERIKAT-BILBOMATICA (E-PORTUA EXP.8209-2020)	25,00%
UTE SERIKAT-BILBOMATICA (E-PORTUA EXP.1084-2021)	25,00%
UTE ZYLK-BILBOMATICA (PAMPLONA)	30,00%
UTE ALHAMBRA SYSTEMS-BILBOMATICA (ICEX)	50,00%

La Sociedad no ha incurrido en contingencias significativas en relación con los negocios conjuntos. No existen compromisos de inversión de capital asumidos en relación con la participación en los negocios conjuntos.



INFORME ECONÓMICO

PRIMER SEMESTRE 2024

altia.es

